

学术精深耕 躬身善作为

——访自治区政协常委，数安云信(宁夏)科技有限公司技术总监马俊

本报记者 毕 竞 文/图



深耕技术 创新驱动发展

2005年马俊从北京航空航天大学毕业后，进入中国航天工程咨询中心工作。在中国航天工程咨询中心担任项目专员期间，马俊系统学习了航天工业严谨的项目管理方法，包括：采用“双归零”质量问题处理机制、实施全生命周期项目管理模式、严格执行质量管控体系，这些经历为他后续的技术管理工作奠定了坚实基础。在宁夏机械研究院工作期间，马俊创造性地将航天项目管理经验应用于机械设计领域，引入航天“零缺陷”管理理念，实施严格的质量追溯制度，使产品合格率提升30%以上；他主持研发的《单工位开式齿轮模压淬

火压床》获国家专利，带领团队完成的轴承模压淬火系列机床获自治区科技进步三等奖。这些创新实践提升了研究院的技术水平，带动了宁夏机械行业整体设计能力的跃升。

2022年，他联合创办数安云信(宁夏)科技有限公司，担任技术总监，投身密码信创产业。在他的带领下，公司成功实施了自治区首个商用密码赋能平台建设——国能宁夏供热有限公司密码改造项目，成为宁夏区域首个工业企业国密算法试点项目，为传统能源企业数字化转型树立了标杆。去年，马俊带领公司技术团队

聚焦数据价值挖掘与安全保护，建立了完整的知识产权贯标体系，使公司在规范化、标准化、科学化管理方面迈上新台阶。目前，公司已获得涉密信息系统集成资质证书，取得4项实用新型专利，5项计算机软件著作权登记证书，5款商用密码产品获得国家密码管理局认证证书，知识产权和研发产品在宁夏商用密码行业处于领先地位。

“从航天工程，到机械制造，再到密码安全，看似跨界，实则一脉相承。”马俊说，“核心都是系统工程思维和质量控制理念的运用。”正是这种对技术本质的深刻理解，让他在不同领域都能游刃有余。

搭建桥梁 服务地方经济

作为宁夏人，马俊始终怀揣着对家乡的深厚感情，充分发挥自身优势，积极宣传推介宁夏，牵线搭桥引进项目，建言献策助推发展。

“宁夏是我的根，能为家乡发展尽一份力，是我最大的心愿。”马俊充分利用自身人脉广、资源多的优势，积极向外界宣传宁夏的交通区位、资源禀赋、人文底蕴和产业优势，主动对接企业、商会，邀请客商来宁考察投资。

在得知宁夏正加快打造低空经济产业集群后，马俊立即行动起来，多方联系邀请国内知名无人机生产企业携最新产品组团参展中阿博览会。在他的努力下，企业不仅参展，还与中东客户现场签约，成功推动无人机出口项目落地银川。

马俊深知，招商引资是地方经济发展的“生命线”。他积极协调对接九三学社宁夏区委企业联谊会，促成食品加工、石墨烯新材料、“互联网+教育”等多个合作项目落地宁夏。在马俊的推动下，越来越多的企业将目光投向宁夏，为当地经济发展带来了新的活力。

马俊将继续深耕专业技术领域，以实实在在的科技成果服务宁夏经济社会发展。他用自己的实际行动证明：热爱家乡，不仅要有一颗炽热的心，更要有脚踏实地的行动。在新时代的征程上，马俊正以他的专业素养和创新精神，书写着一名政协委员的精彩篇章。

以笔为耕 躬身实干惠民

2013年，年仅31岁的马俊当选为自治区第十一届人大代表。2014年，马俊结合自身在中小企业的工作经历，提出《关于进一步简化中小企业审批流程》和《关于减轻中小微企业税负》2项建议。得到了自治区政府的高度重视：自治区领导专程到企业调研、工信部门多次沟通回复、推动出台系列减税降费政策。

“马俊委员会客室”围绕自治

区发展大局，精心策划系列专题活动。首期以《数据安全护航数字经济发展》为主题，汇聚行业主管领导、专家学者等各界人士，共同为宁夏数字经济发展把脉问诊。针对AI技术快速发展带来的新挑战，“马俊委员会客室”及时组织“人工智能时代数据安全风险”专题座谈，深入探讨构建数字经济安全新生态。通过多种形式，开展“人工智能赋能”专题学习活

动，有效促进了知识更新与共识凝聚。“马俊委员会客室”创新采用“政协+部门+民主党派+行业协会”的联动模式，整合多方资源形成履职合力。

“马俊委员会客室”将活动场地延伸到企业车间、研发一线，参与对象覆盖科技工作者、企业员工等基层群众。讨论内容紧扣宁夏数字经济发展实际需求，形成了多项可落地的对策建议。

用心做教育 用爱为人师

——访石嘴山市政协委员，石嘴山市光明中学高级教师盛来宁

本报记者 韩瑞利 文/图

盛来宁，石嘴山市政协委员，石嘴山市光明中学高级教师。深厚的文学底蕴如源头活水，滋养着盛来宁在书法艺术与语文教学领域的探索之路。在工作中，他始终奉行“踏踏实实做人，认认真真做事”的人生信条，以谦逊的态度、严谨的作风，在教育教学与文化遗产的道路上笃定前行。

►盛来宁挥毫泼墨。

做教育事业的“筑梦人”

1985年，盛来宁从石嘴山师范学校毕业并留校，在石嘴山师范附属小学专职教书法，后进修汉语言文学教育专业。1992年，他成为石嘴山市师范学校专职书法教师。耐心教导学生，让学生们领略书法的独特魅力。2000年，石嘴山师范学校转型为石嘴山市回民高级中学，他成为语文老师，高中语文教学涵盖了阅读理解、写作表达、语法知识等多个复杂的板块。为了尽快适应新的教学内容，他花费大量时间备课，四处取经，积极参加相关培训和研讨会。经过努力，学生成绩明显提高。

2016年，因工作需要，盛来宁到石嘴山市光明中学教书法课。2023年，学校招收了两届高中书法专业班，为艺术生提供了专业的书法教育。学生情况各异，有的学生有一定的书法基础，笔法娴熟；而有的学生则基础薄弱。面对这样的情况，盛来宁精心制定教学计划，因材施教，利用课余时间给学生做辅导。

课堂上，盛来宁会根据书法专业高考的标准，制定篆隶临摹和行楷临摹的经典碑帖的选帖和学习计划。对照碑帖，从字体结构、笔法特点到作品背后的文化内涵，引导学生汲取古人书法的精髓，鼓励他们在模仿中创新。

对于基础薄弱的学生，盛来宁则从最基本的笔画教起。他会一笔一画地教他们写横、竖、撇、捺，感受毛笔在纸上的力度和节奏。除了课堂教学，盛来宁还非常注重学生的日常练习。他经常利用课余时间，到书法教室指导学生。有时候，学生们练习到很晚，他也一直陪伴着，耐心解答问题。在他的严格要求和悉心指导下，学生们的书法水平都有了很大提高。

去年，第一届书法专业班的孩子们迎来了专业课考试，这是对他们学习成果的一次大检验，也是对盛来宁教学成果的考验。令人欣喜的是，6个孩子中有5个进入宁夏前20名，有2人进入前10名。那一刻，整个书法教室沸腾了，学生们欢呼雀跃，争着向盛来宁报喜。

盛来宁不仅是学生们的书法老师，更是他们人生道路上的引路人。他用自己的言行，教会学生们坚持、专注和热爱。在他的影响下，越来越多的学生在书法艺术的道路上坚定地走下去，追寻自己的梦想。由于教学能力强，工作表现突出，2023年，他荣获校级优秀共产党员，同年，书法作品4次入选自治区主题展。他的作品走出海外，先后在日本、阿联酋、新加坡、印度尼西亚、马来西亚等国家和地区展览或被收藏。



墨香暖人心 公益书法情

作为石嘴山市书法家协会的核心成员，盛来宁积极投身于协会的各项工

作。他参与协会的会议讨论，为协会的发展出谋划策。无论是书法展览的策划，还是会员之间的交流活动组织，都有他忙碌的身影。他凭借丰富的书法知识和组织经验，为协会成员提供指导和帮助。

盛来宁还积极配合石嘴山市委宣传部和石嘴山市文联的工作，助力各类文化活动顺利开展。他曾参与石嘴山市委宣传部组织的文化下乡活动，为村民们送去文化的滋养。在石嘴山市文联举办的文艺创作活动中，他以书法创作展现了石嘴山的时代风貌。

盛来宁热衷于公益事业，长期无偿为机关、学校、武警、厂矿以及广大市民创作作品。他走进学校，开展书法讲座和培训课程，手把手教学生们握笔、运笔，激发孩子们对书法艺术的热爱；走进武警部队，为官兵们送上饱含敬意与祝福的书法作品，丰富他们的文化生活；走进厂矿企业，

为工人们创作励志的书法作品，鼓励他们在工作

中拼搏奋进。每年春节前，盛来宁经常连轴转，奔赴各个单位和场所，义务为大家写春联送福。这些充满美好祝愿的春联深受市民喜爱。他参与义务写春联活动近30场次，累计书写春联达2100余副，为节日增添了浓浓的喜庆氛围，也让大家感受到传统文化的魅力。

盛来宁的付出和奉献得到了广泛认可，去年1月，他被石嘴山市文联评为优秀志愿者。这份荣誉不仅是对他个人书法技艺的肯定，更是对他热心公益、无私奉献精神的高度赞扬。在他的影响下，越来越多的人开始关注书法艺术，加入到传承和弘扬中华优秀传统文化的行列中来。盛来宁用实际行动诠释着一位书法家的社会责任与担当，成为石嘴山市文化领域的一面旗帜，激励着更多文艺工作者为文化事业的繁荣发展贡献力量。

以电商赋能 书写乡村振兴新答卷

——记吴忠市政协委员，狮城宁好电商网批(西部)运营基地董事长施志雄

本报记者 梁 静 文/图

施志雄，吴忠市政协委员，狮城宁好电商网批(西部)运营基地董事长，先后获得“宁夏企业创新达人”“宁夏青联之友”“吴忠市新时代好青年”“全区商务工作先进个人”“吴忠市高层次人才”等荣誉称号。今年4月，被评为“吴忠市劳动模范”。



施志雄在直播卖货。

积累经验 为到宁夏创业打下基础

2010年，施志雄先后创立了“KEENLY”勤砾文化传播有限公司、唐圣文化传播有限公司、上海顿丽化妆品有限公司、深圳特术健康管理有限公司等企业，创业期间，他带领公司成员，团结一致，让企业稳步发展。

2016年至2019年，施志雄在厦门市、深圳市、西安市、石狮市等地相继成立唐圣文化传播有限公司分公司，该公司目前在福建石狮市已成为一家具有品牌效应的传媒公司，并已和宁夏地区多家企业达成合作，助力多家企业建立企业品牌及传媒优势。施志雄创立的上海顿丽化妆品有限公司，经过4年多的运营，现旗下有VV、典誉、喙CC、墓小爱等多个品牌。

2020年，施志雄创立狮城众创供应链有限公司，打造10万平方米全国最大男装直播网批市场“狮城众创”网批直播基

地，这也为2021年来到宁夏创

业打下基础。2021年9月，应福建援宁盐池工作组邀请，施志雄带着2000万元预投资金，来到盐池县工业园区考察投资事宜。彼时，这里还是小微企业孵化园，园区占地3万多平方米，但入驻企业只有2家。这里的营商环境和东部地区的状况有着天壤之别。残酷的现实犹如一盆凉水浇灭了施志雄的投资热情，施志雄有些举棋不定。

回到福建，他闲暇时又看了一遍电视剧《山海情》，“第一次看的是热闹，第二次真正看懂了两地干部群众改天换地的奋斗精神。”施志雄说。

2021年11月，再次来到盐池县的施志雄大刀阔斧地干起来。投资近2000万元，一期改造7000多平方米的综合楼、广场及部分仓储，打造狮城宁好电商网批(西部)运营基地。

山海协作 电商赋能产业升级

在狮城宁好电商网批(西部)运营基地，施志雄并非简单复制福建模式，他创新运用“1个平台，N个服务”的概念，构建“培训+电商+直播+金融+供应链+仓储物流+文化创意+创客驿站”多位一体模式，多渠道、多形式、多方面地打造出一个新兴业态商业模式示范基地，填补了西北电商这一空白领域。

施志雄整合盐池滩羊、枸杞等特色农产品资源，通过直播带货、品牌孵化等方式，推动“宁货出塞”“闽货西行”双向流通。在他的带领下，基地整体累计实现销售额达10亿元，72家企业正式入驻，安置就业520余人。业务范围涉及农副产品产、非遗手工艺品、电商服务等

多个领域。这些企业的相继入驻，丰富了基地的商业业态，为基地的可持续发展奠定了坚实基础。

为降低物流成本，施志雄以“破釜沉舟”的决心，引入福建鞋服类高流量商品“以量换价”，与中国邮政集团有限公司宁夏回族自治区分公司签订战略合作协议，日亏万元却硬生生将物流成本压至全国通票3元，带动了盐池县电商企业年节省运费超500万元，推动盐池县域物流时效提升80%。

近年来，施志雄秉承创新驱动，通过端到端、点到点的整体布局，还为基地入驻企业提供一站式智慧商业解决方案，为产品销售做引流，为品牌宣传聚粉。

彰显担当 助力青年人才投身电商

产业要发展，人才是关键。施志雄十分注重农村青年电商人才的培育，期望让广大乡村青年运用电商、直播等方式，助力农民增收致富。

“公司对主播学员进行免费培养，结业后，主播可以选择自己从业于公司，公司整合优质商品供应链，为他们提供优质货品、进行仓储垫资。”施志雄说，很多青年主播经过培训后成长很快，在直播中不仅能详细介绍产品的信息和特点，还很注重与消费者的互动，让消费者有沉浸式体验。

基地吸引了不少年轻人返乡就业，基地二期建设完工后，将进一步扩展仓储单位范围，完

善配套运输服务，预计将提供1000余个工作岗位。

“未来，将进一步扩大运营基地的规模，吸引更多创业青年加盟，进一步融合闽宁两地的优质农特产品，打造两地供应链采购集散中心。”施志雄说。在他看来，“闽货西行、宁货出塞”只是阶段性成果，未来的狮城宁好电商网批(西部)运营基地会成为货惠天下的枢纽，西部优质农副产品经东部市场辐射进入中东、东南亚等地区，东部特色鞋服产品通过河西走廊销往中亚等地区，形成丝绸之路闭环，助力“一带一路”建设高质量发展。