

# 精耕实业守初心 勇挑重任显担当

——记自治区中卫市两级政协委员、宁夏英特嘉实业有限公司董事长陈振荣

本报记者 单瑞 文/图

“第三届全区非公有制经济人士中国特色社会主义事业建设者”“全区脱贫攻坚先进个人”……这一项项荣誉不仅是对自治区、中卫市两级政协委员，宁夏英特嘉实业有限公司董事长陈振荣个人成就的肯定，更是对他为社会、为家乡所作贡献的赞誉。

作为一名民营企业家，多年来，陈振荣一直秉承精益求精、诚信为本的经营理念，凭借敏锐的市场洞察力和卓越的商业智慧，在中卫市开发建设多个“地标”建筑，用实际行动诠释了企业负责人的社会责任和担当精神，为公司与家乡的发展注入了强大的动力。

▶陈振荣工作照。



## 十余年砥砺前行路 不忘初心系家乡

“责任心是成就一切事业的关键，带着责任心做事，才能确保每项工作、每件事情都能够高质量高标准完成。”

2012年8月，陈振荣正式创立宁夏英特嘉实业有限公司。十余年来，他始终坚持“质量为本，诚信为先”的经营理念，公司先后投资建设中卫全民创业城、紫云新都时尚商业广场、新世幼幼儿园等多个民生项目。

就业是最大的民生，创业是推动就业不竭的源泉。也是基于这一点认识，陈振荣架起“创业桥”，投资建设了中卫全民创业城，入驻各类商户560余家，吸纳大中专毕业生、复退军人、农村剩余劳动力和下岗失业人员4000余人创业就业。多年来，中卫全民创业城积极出台优惠政策，力求让创业者“搬得进、稳得住、有事做、能致富”。经过不懈努力，中卫全民创业城先后被中卫市政府命名为“中卫市优秀创业示范园区”，自治区命名为“示范性创业孵化基地”“小型微型企业创业创新示范基地”。

紫云新都商业广场是中卫市首家全业态融合型商业综合体，也是陈振荣投资建设的项目之一。项目建设期间，陈振荣一直亲力亲为，以严谨的态度对待各个环节，遇到一些施工技术难题，总会现场参与解决，力求每个细节尽善尽美。广场建成后，陈振荣不断完善各种服务措施，渐渐地获得客户好评与信赖。如今，已入驻商户120余家，带动2000余人就业，成为中卫市主城区最具吸引力的开放式商业综合体。

“努力，不仅是为了创造更好的生活条件，更是为了圆心中的梦，让自身变得强大、独立、完整。”谈起创业经验，陈振荣感慨道。当下企业的发展要着眼于高质量、精准化发展，着力于协同化、整合化发展，打造一支分工明确、自我认知清晰，能够通过相互协作，发挥每个人特长的优秀人才团队必不可少。作为企业的领军人，在企业团队建设上，他将坚持把对的人用在最适合的岗位上，帮助企业实现精细化管理和标准化建设，使企业整体更具动能。

## 公益先行者 “大爱”无问东西

作为一名民营企业家，陈振荣深知企业发展离不开社会各界的支持，在把企业做强做大的同时，他始终坚守“兴企为民 回馈社会”的办企宗旨，致力于社会公益事业，用实际行动践行自己的初心和使命。

陈振荣谈到，公司一直注重与商户共同成长、同路前行。在新冠肺炎疫情期间，陈振荣及时召开董事会，累计为入住全民创业城的商户减免全民创业城租用公司产权房屋的租金、所有商户的物业服务费达1700余万元，以帮助商户渡过难关，有力保护了创业城各类市场主体。公司还积极发动职工和商户开展捐款，向全体员工、商户、公司合作方发出倡议书，累计向中卫市慈善基金会捐款26.2万元和价值2万元的物资。

“只有知识才能改变命运，人才振兴才能振兴社会。我希望通过捐助助学，培养更多的孩子成为栋梁之材。”陈振荣说。近年来，他先后为宁夏民族职

业技术学院、银川高级中学、固原回民中学等学校捐资500多万元用于改善学校办学条件。向中卫市、固原市、中宁县慈善基金会捐资60万元，用于资助部分家庭困难学生完成学业。

因热衷公益事业，陈振荣于2015年当选为中卫市公益慈善基金会副理事长，他先后被自治区党委和政府授予“优秀企业家”，被中卫市公益慈善基金会授予“爱心企业家”荣誉称号等。

一路走来，陈振荣始终不忘初心，深感责任重大。“企业做得越大，就越是要承担更多的责任与梦想，要为企业员工负责，要为社会负责”。作为一名政协委员，履职中，他也非常关注营商环境、民营企业发展方面的问题，积极参与各级政协有关议题的调研协商活动，并提出了很多好的意见建议。“我会一如既往，发挥自身优势，在改善营商环境、促进民营企业发展方面积极建言，为宁夏经济社会高质量发展贡献一份力量。”陈振荣说。

# 乘“蜂”破浪 让涇源蜂蜜香飘四海

——记涇源县政协委员、宁夏众天蜂业生物科技有限公司总经理于秀成

本报记者 邓蕾 见习记者 蔡睿晓 文/图

8月初，在涇源县轻工产业园区中华蜂标准化蜂场，500多个蜂箱依次排列，蜜蜂成群在蜂箱与花之间穿梭。“蜂场占地1万多平方米，采用传统土窝、标准蜂箱、国宝蜂箱、智能蜂箱四种养殖方式，目的就是对比质量变化。”涇源县政协委员、宁夏众天蜂业生物科技有限公司（以下简称“宁夏众天蜂业”）总经理于秀成边说边打开蜂箱，只见二层已产了厚厚一层蜜。

2020年，于秀成牵头成立宁夏众天蜂业，在他的带领下，公司经过4年发展，已建成3条3000万瓶新品蜂蜜水生产线和药用蜂蜜生产线，成为全区优质农产品生产基地。



于秀成检查蜂包装。

## 抓住时机勇创业 带领乡亲共致富

2005年起，于秀成积极响应政府号召，将自家十多亩川地改种为云杉、樟子松等针叶树种，几年后随着苗木价格持续走高，于秀成赚到了人生第一桶金，成为村里的种植大户，2007年起，他的收入已过万元。

在自身收入改善的同时，于秀成不忘乡亲，带动村里部分农户种植苗木，并提供“带动种植——帮寻销路”的一条龙服务。2008年，他成立了沙南峡苗木花卉专业合作社，经营范围扩展到了苗木、花卉种植、荒山造林、家畜养殖等领域。在于秀成的带领下，乡亲们不仅收入提高了，日子也越过越好。

几年后，苗木市场走势低迷，于秀成便开始做中蜂养殖产业。“涇源县地处六盘山国家级自然保护区和国家森林公园核心区，森林覆盖率48.5%，气候温凉，野生蜜源植物丰富，为中华蜜蜂养殖提供了充足的蜜源。养蜂不争土地资源，蜜蜂传花授粉可以促进农业增产增收。还具有‘好年大赚、平年稳收、灾年不亏本’的特点。”于秀成说。

2020年，他成立了宁夏众天蜂业，并在涇源县刘沟村建设了中华蜜蜂良种繁育基地，实现了蜂群良种化、养殖设施化、生产规范化、防疫制度化。他还投入资金104万元购置良种基础蜂群400群，并聘请专业技术人员进行中华蜜蜂人工育王技术推广。

“一个人把蜜蜂养好了，顶多就是赚些小钱。只有帮助残疾人把蜜蜂养好了，形成规模，共同致富，才是有意义的事。”于秀成说。为加强联农带农机制，帮助残疾人致富增收，近年来，他带领公司持续帮助残疾人发展中蜂产业。公司制定了“龙头企业+养蜂大户+合作社+残疾人”的利益联结模式，与58户残疾人养蜂户签订《中蜂养殖扶持协议》，户均增收5000余元，“甜蜜的事业”让残疾人养蜂户过上“甜蜜的日子”。

## 融合发展 让土特产搭乘互联网快车走向全国

“怎么看蜂蜜的品质好不好，我给大家舀起来，你们看……”在一场“甜蜜”直播中，主播通过直播镜头推介宁夏众天蜂业各类蜂蜜产品。

随着涇源县国家电子商务进农村综合示范县项目的进一步推进，宁夏众天蜂业也开始走向“电商模式”。2024年，于秀成参加了涇源县组织开展的农产品直播电商培训。培训结束后，他学以致用，在公司搭建了电商直播间，开启线上带货新模式。“通过培训，现在我们公司聘请了5名主播，销量订单持续递增，为公司创造了效益，也为主播增加了收入。”于秀成说。

“作为自治区科技型中小企业，我们还将目光瞄准‘蜂蜜+’，从蜂蜜全产业链入手，进行科技创新，努力延伸产业链条，逐步壮大产业‘拼盘’。如今，公司投入生产蜂蜜、蜂蜜水、蜂王浆、蜂蜜醋、蜂花粉等15种产品。”于秀成说，近年来，宁夏众天蜂业充分发挥互联网优势，通过电商直播给消费者带来全新消费体验。线上和线下相融合、产地和销地相匹配的农产品销售新模式，为涇源县乡村振兴、加快农产品出村进城提供了有力支持。公司将持续研发蜂蜜新产品，培养主播人才，并把大部分利润让利给主播，让他们实现自我就业、自我创业。

## 严控质量 争做养蜂标杆企业

质量是食品的生命线，为了守护舌尖上的安全，于秀成所在团队不断以质量求生存，以信誉求发展，严格落实“一控、两减、三基本”要求，全方位保障蜂蜜品质，让百姓吃得放心、吃得安心。

“我们严格划分生产车间功能区，并进行明确标示，成立食品安全领导小组，落实公司食品安全主体责任制。”于秀成介绍，近年来，宁夏众天蜂业先后取得ISO9001质量管理体系认证、ISO22000食品安全管理体系认证，与涇源县农业综合执法大队签订《涇源县农业投入品监管及农产品质量安全追溯体系建设项目配备设备使用协议》，公司成了涇源县乃至西北地区中蜂养殖的标杆。

于秀成本人也参与实用新型专利研发3件，获得国家实用新型专利3项；主持制定各类规划、方案20余篇，参与制定技术规程4篇；参与制定《蜂产品制品公司标准》《蜂蜜醋公司标准》《颐养蜂三宝公司标准》3项公司食品安全标准，这些成果为宁夏众天蜂业做好品质工作奠定了坚实基础。

多年来，于秀成始终初心不变，坚持带领企业做好百姓放心的蜂蜜产业。面对未来发展，于秀成表示将继续脚踏实地奋力向前，描绘好中蜂产业这张宏伟蓝图，为乡村振兴铺设好一条“甜蜜”路。

# 让家乡的“大红灯笼”高高挂

——访自治区政协委员、早康枸杞股份有限公司董事长朱彦华

本报记者 孙振星 文/图



▶朱彦华(右一)查看枸杞长势情况。

## 从零开始 艰苦创业

朱彦华出生在中宁县一个农民家庭。1995年从宁夏建筑学校毕业，被分配到一家效益不错的国有企业，从小就怀揣梦想的他，毅然决然选择到上海和姐姐从事宁夏枸杞销售。地域不熟、语言不通、文化差异，让年仅20岁的朱彦华在推销枸杞之路上，备受挫折和委屈。

朱彦华告诉记者，为了能将枸杞销售出去，他风雨无阻往返于上海的各大商贸交易市场，因他设身处地为商户着想，打动了很多人，加上宁夏枸杞当时在上海很受消费者欢迎，所以商户们纷纷开始追加订单，并且给他现金结账。“当第一次收到客户1000多元货款时，我异常兴奋，整晚都睡不着觉，那时候上班的人估计一个月工资也没这么多！”朱彦华的喜悦之情溢于言表，似乎又回到了那个有苦有乐的创业年代。

经过两年打拼，1998年朱彦华在上海成立了早康保健食品有限公司。创立了“早康”品牌，他抢抓机遇将枸杞送进各大超市。上海超市开店的难度也相当于惊人，超市开到哪里，早康的枸杞就到哪里，紧跟超市的发展步伐。事实证明这一做法为早康公司的后续发展奠定了坚实的基础。

“1998年11月，早康枸杞在上海的销量攀升到200多吨，按照当时销售价格计算，早康公司已经有700万元的销售额，市场占有率达到了70%。”朱彦华说。为了确保原料纯正、质量达标，23岁的他回到家乡办起加工厂，并成立了宁夏中宁县早康枸杞开发有限公司。凭借过硬的信用、稳定的货源及优良的品质，早康迅速成为中宁县最大枸杞收购商，也带动了中宁农户种植枸杞的热情。1999年，全县种植枸杞不足1万亩，几年时间已种植枸杞20多万亩，公司事业随之走上快速发展的轨道。

2003年“非典”来袭，全国食品企业大受影响。在此期间，朱彦华带领公司逆势而上，幸运地接下了7吨出口日本的订单，并按照客户的质量要求和交

物华天宝，人杰地灵，枸杞之乡，英才辈出。在中宁这片热土上，自治区政协委员、早康枸杞股份有限公司的董事长朱彦华情系枸杞，从无到有、从小做大、苦心经营，在与枸杞的不离不弃中取得了突出业绩。

他所创办的早康枸杞股份有限公司，目前已成为枸杞种植、研发、加工、销售一体化的农业产业化国家重点龙头企业、国家林业重点龙头企业、国家高新技术企业，拥有枸杞基地2.3万多亩，有效带动了周边农户致富，保障枸杞优质原料持续供给的同时在全国各大城市成立了15家分公司或办事处，广受业界好评。

## 三大里程碑 助飞“早康”梦

货时间顺利完成了任务，得到了客户的好评。同年7月，“非典”结束后日本企业派人到中宁考察，在反复对比中宁枸杞企业后，发现只有早康公司配备了规范的工作服和生产加工及消毒间，工厂各项卫生指标都符合当时水平，当即确定了早康公司为合作对象。

“直到今天，这件事情仍对我影响很大，日本企业对卫生安全等细节的极度重视，让我对企业管理有了新的认识。多年来我坚持以认真细致的观念来影响每一位员工，用心来培养企业，关怀企业。”朱彦华说。2004年，公司获得了进出口经营自主权，产品大量远销海外，深得消费者喜爱。早康枸杞从此由中宁县走向全国，走向国际，成为早康公司发展过程中一个重要的里程碑。

## 挂牌“新三板” 打响“中宁枸杞”品牌

5000吨枸杞干果生产线、8000吨枸杞原浆生产线、日产40万瓶枸杞原液灌装线各一条，拥有日产40万袋枸杞原浆灌装线3套，冻干设备12台套，达到年产500吨冻干枸杞和年产800吨冻干鲜枣生产规模。

早康公司在发展壮大的过程中始终注重品牌及文化建设，以企业反哺行业，助推宁夏枸杞行业规模发展，走规范化、国际化品牌发展道路，做中国枸杞大健康产业的引领者

是公司的愿景，品牌强企、文化引路是朱彦华多年的心愿。

公司的定位不仅要做大做强，更重要的是要合法合规、健康有序规范发展，做枸杞行业大发展的龙头企业。维护好行业品牌是自身职责，只有枸杞行业集约高速健康发展了，未来才会有更广阔的生存发展空间。如今，朱彦华不忘初心，带领早康公司全体员工开拓创新、积极进取，正朝着行业企业双赢的国际化发展道路上奋力拼搏。