

聚焦发展促转型 企业蝶变满目新

——访自治区政协委员 宁夏志辉源石酒庄有限公司总经理袁园

张海峰 文/图

学以致用 扎根故乡谋发展

“我起初不知道如何去做酒庄，只因父辈一直坚持在做，就想着要把这份事业传承下去。”2015年，袁园自中山大学旅游管理系毕业，从城市回到田野，扎根贺兰山下。“我从小就在这片土地上长大，十多年来，父亲埋头深耕葡萄酒产业，只求种好葡萄、酿出好酒。可在我看来，葡萄酒的魅力不该局限在‘好喝’。”袁园说。

袁园接手酒庄的工作之后，用旅游管理领域的专业知识，为酒庄的发展设计了新蓝图。经过深思熟虑，袁园作出决定——推动酒庄大力发展第三产业，让葡萄与文旅深度融合。通过开放酒庄，让更多人走进来，学习参观葡萄种植、葡萄酒酿造的过程，带领游客亲身体验，领略葡萄酒魅力，感受葡萄酒文化。

“葡萄酒产业实现一二三产融合，具有天然优势。”袁园介绍，从源头到产品，都在酒庄里实现，种植、采摘、酿造到品酒，游客能经历全过程，还可以品尝到不同风味的葡萄酒，每一个环节对游客来说都是新鲜、有趣的。

为了吸引游客走进酒庄、留在酒庄，袁园积极与各领域专家合作，主持葡萄园、车间改造，推动酿酒技术升级，通过拓宽产业赛道、产品更新换代，强化酒庄吸引力。经过多年的发展，酒庄在袁园的带领下成功转型升级，在业界酒庄中脱颖而出，成为远近闻名的旅游景点。2020年被评为国家4A级旅游景区，累计接待游客超过150万人次。这家没有销售团队的酒庄，80%的销量来自于慕名而来的游客。

袁园，自治区政协委员，现为宁夏志辉源石酒庄有限公司总经理。8年前，大学毕业的她接过了传承两代的“酒杯”，决意用青春为酒庄发展打开全新视角。

2020年，袁园获自治区科学技术进步奖一等奖、自治区青年拔尖人才，2021年被评为全国农村创业创新优秀带头人、全国乡村振兴青年先锋、全国文化和旅游系统劳动模范，一系列荣誉，见证了她的蜕变。



袁园观察葡萄藤长势。

实干担当 打造致富新平台

“黄河上游 贺兰山下”这是志辉源石酒庄微信公众号的介绍，也是袁园和酒庄员工们生活与工作的地方，他们像一株株葡萄藤扎根在贺兰山东麓的土地上，在黄河水的滋养下快速成长。

酒庄的“老账”酿造工徐娟红，曾经靠打零工补贴家用，来到酒庄后，一干就是16年。“袁总为人随和，经常跟我们聊理想、谈未来，眼看着她说过话变为现实，我们对未来也是越来越

憧憬。”徐娟红笑着告诉记者。志辉源石酒庄的工人与传统酒庄的季节工不同，一年到头都有活干，这得益于袁园整合葡萄酒文化游、田园风光观光游、乡村生活体验游、休闲运动游等，丰富了酒庄业态，拓宽了岗位需求。

“酒庄发展到今天，凝结了很多老员工的心血。”袁园说，酒庄1000余名工人，一半以上都是附近村民。未来，要把酒庄的丰富资源，转化为群众的

幸福感，为周边群众提供更多就业岗位，与大家一同将这份事业传承下去。

“源石的含义是，酒庄源于这片石头地。我们的根在这里，既不能辜负土地，更不能辜负群众。”袁园说，酒庄的根系，已深入这片土地。下一步，要继续建设贺兰山运动公园，办好自酿节、星空朗读、红酒马拉松等文化活动，吸引更多游客，让贺兰山东麓火起来，让员工的钱袋子鼓起来。

放眼未来 聚焦生态新使命

1996年，袁园的父亲在贺兰山下种植防护林，风吹石头走的景象成为历史。2008年，通过生态修复，志辉源石酒庄在废弃砂石坑中拔地而起。“生态立园、绿色发展”的种子在袁园的心底生根发芽。酒庄的很多装饰是修剪下来的葡萄藤，园区里的枯木和废弃的橡木塞，也会重新利用……在袁园的持之以恒下，千疮百孔的矿区，变成了曲径通幽的花园，300多种植物在戈壁滩上安家。

“生态优先”始终是袁园对未来规划的关键词。通过生态治理、生态修复，让荒滩变金滩，让荒山变青山，这是多年来，袁园探索出的生态修复和产业发展紧密结合之路。2022年，她推动开展志辉源石(二期)矿坑生态修复项目，计划将酒庄以北废弃的云山矿区进行修复重建。

“贺兰山是一座巨大的宝库，我们依靠它生活，就要承担起守护它的责任。”袁园说，曾经人们“靠山吃山”，如今则要

通过拓展“葡萄酒+旅游”“葡萄酒+文化”“葡萄酒+生态”“葡萄酒+艺术”等新业态，让每个人都能感受到贺兰山东麓的美好。

从采砂到造林，再到生态修复，贺兰山见证了这翻天覆地的变化，也见证了新一代酒庄庄主的成长。如今的贺兰山东麓，无垠的葡萄藤织出一幅绿色图景，50多亩的集中连片酿酒葡萄基地纵贯南北，绿不断线、景不断链，葡萄园包裹着酒庄，成为宁夏全域旅游不可或缺的元素。

践行司法为民 彰显法律温度

——访原州区政协委员 宁夏泰思律师事务所律师何生虎

本报记者 李莹 文/图

用法律保护 当事人合法权益

今年40岁的何生虎毕业于西北民族大学法学院，大学期间的学习经历在他心里种下了从事法律工作的执着信念。然而，学习法律专业，并不意味着就会成为一名律师，从莘莘学子到走上律师行业，路途并不容易。通过刻苦努力，何生虎顺利通过司法考试，经过实习律师的磨练，最终如愿以偿成为一名正式律师。

职业生涯中，何生虎印象深刻的案件很多，其中一起健康权纠纷案努力为当事人争取了最大权益。该案件中的当事人与固原市某木材市场的租赁经营户何某某口头协议转租其商铺经营木材，2013年3月9日，当事人与丈夫将水泥预制板转移时，发生爆炸物爆炸。事故发生后急转医院住院治疗，进行了4次手术。事后，经固原市公安局扶贫发展实验区分局委托，西安交通大学法医鉴定中心对当事人伤情作出鉴定为爆炸伤致双目失明、多发骨折等，损伤程度属重伤，伤残等级属一级。

何生虎作为代理律师在接受当事人委托后，多次与家属沟通交流。“每次看到当事人状况后，我的心情久久不能平复，总觉得尽己所能为当事人争取到最大的权益是对她最大的帮助，也是我应该做的事情。”何生虎说，在代理案件的过程中，他多方了解情况还原事情原貌，详尽准备案件的材料，努力争取支持当事人合法权益。本案经过一审、二审、再审程序，最终法院支持了代理人的部分意见，固原某市场赔偿20余万元。

多年来，何生虎认真对待每一个接手的案子，每一次辩护他都尽职尽责、认真负责、全力以赴，他不仅在案件办理的过程中坚定对法律的忠诚信仰，更善于充分利用扎实的法律知识和诉讼经验、技巧，为当事人争取合法权益，不断增强为民维权的正义感和责任感。



何生虎在查询工作资料。

何生虎，宁夏泰思律师事务所律师，四届原州区政协委员，民革党员。执业15年来，何生虎全力以赴维护当事人合法权益，为企业发展保驾护航，维护社会公平正义。他坚守司法为民的理念，积极发挥自身法律专业优势为弱势群体提供法律援助，积极投身社会公益，宣传普及法律知识。

为企业排忧解难做出丰硕业绩

对待工作，专业、干练；为人处世，随和、儒雅，这是采访何生虎给记者留下的深刻印象，也是何生虎从容应对工作与生活的真实写照。

翻看何生虎办理过的案件，其中不仅包括交通事故赔偿、保险合同履行等民间纠纷，其中还有许多经济类案件，在此过程中全力为企业办理相关纠纷，提供企业法律顾问服务。“专业化路径走起来充满了艰辛，但是知难而退不可行，迎难而上才能积淀厚重的品行、丰富的经验。”何生虎说。

何生虎曾先后为中国太平洋财产保险股份有限公司固原支公司、宁夏

华祺置业集团、固原华正投资有限公司、宁夏华福房地产开发有限公司、宁夏六盘山投融资集团等单位担任长期法律顾问或代理诉讼案件，专注于为客户高质量的服务，为助推企业健康发展贡献了一己之力，得到了广泛认可。

多年来，无论案情多么复杂、过程多么曲折，他都兢兢业业钻研法律，踏踏实实做好案件，因为在他看来，只有专业能力过硬，才能赢得别人的敬重，获得职业自豪感。统计近三年何生虎办理过的案件，他先后为宁夏六盘山投融资集团等单位和个人代理诉讼非

诉讼案件，累计代理案件100余件，诉讼标的达4000余万元，为当事人挽回了经济损失数千万元。

从事法律工作多年来，他深知做好律师，不仅要为委托人排忧解难、保驾护航，还应该做一个坚守理想的法律工作者，体现自身的社会价值。

近年来，何生虎还担任固原市仲裁委员会仲裁员，固原市原州区人民检察院民主监督员。他曾成功办理了黑社会性质组织案、盐化工基地征地贪污案等案件，在执业过程中用专业知识维护法律权威，坚定做维护司法公正的践行者。

情系社会为弱势群体提供法律援助

从事法律工作多年，何生虎接触的弱势群体越多，深植内心的为民服务的情怀变得温暖而坚定。

“在代理大大小小的案件中，我的职责是积极帮助当事人争取权益，更大的责任是为维护法律公平正义贡献力量。”遇到经济困难的当事人，何生虎热衷于为弱势群体提供援助，近年来，免费法律咨询500余次，代写诉讼文书200余次，得到了当事人一致赞誉。

在办理援助案件过程中，何生虎把党和政府的关怀送到了群众身边，

让受援人感受到社会关怀，近三年以来，他办理援助案件约30余件，挽回经济损失50万余元，真正将法律援助办成为民办的实事。

日常工作中，何生虎积极参加法律宣传活动，利用“法律下乡”“村居法律顾问”等活动，广泛而深入地宣传法律知识。作为8个行政村的村居法律顾问，何生虎积极开展法律宣传30余次，在各村开展法律讲座20余次，组织扫黑除恶等国家专项活动的专题讲座20余次。

近年来，何生虎还担任固原市信访事项人民调解专家库专家，积极参与调查“社情民意”，积极提出法律意见，协助顾问单位做了大量的完善规章制度及合同的工作，收到了良好的效果。

路漫漫其修远，吾将笃行而前往。回看办过了案件，何生虎认为无论是对当事人、还是对自己而言，无愧于心便好，今后的工作中，他将初心不改，在专业道路上爬坡过坎，在为民服务上厚植情怀，用行动书写法律人的责任和担当。

农业科研数十载 潜心培育新品种

——记沙坡头区政协委员 宁夏神聚农业科技发展有限公司总经理张翠燕

本报记者 孙振星 文/图

张翠燕，中卫市沙坡头区政协委员，中卫市神聚果蔬流通专业合作社、宁夏神聚农业科技发展有限公司总经理。

大学毕业后，张翠燕便扎根农村，一路创业至今，凭借着吃苦耐劳、敢闯敢拼的劲头，带领公司员工引进苹果新品种、新技术、新模式，大力发展以苹果全产业链为主的现代化绿色农业，现已成为一家集果品新品种引进栽培、果品收购、智能分拣、冷藏保鲜、数字电商销售、农技推广等为一体的综合性科技型农业重点龙头企业。张翠燕也先后获得全国“巾帼新农人”创业典型案例、自治区十大乡村女致富能手、致富带头人、中卫市数字电商协会副会长等荣誉称号。



张翠燕在检查苹果树抗病性问题。

默默坚守数十载 结出硕果

作为一名土生土长的中卫人，张翠燕见证了中卫市农业由弱变强的艰辛历程。因此，在进入农业领域时，便先后到多地农业技术过硬、品牌知名度高、品种较多的地区进行调研学习。2008年，发起成立农民专业合作社，做果品的代购代销，直接带动农户年增收上百万元；2011年成立了宁夏神聚农业科技发展有限公司，用土地流转方式获得了永康镇达茂村几百亩土地的经营权，并投资建设当地唯一一座规模化、标准化农产品交易市场一座，市场内含有农资库房1座、农产品交易中心2座、冷藏保鲜库3座、分拣包装库1座、农业社会化综合服务中心1座、电商服务中心1座等基础设施。

扎根农业数十载，随着中卫市富硒苹果种植基地的建成，苹果产业不断发展壮大，张翠燕积极与高校建立长期战略合作，以“产、学、研、用”一体化联动局面，柔性引进多个高校、院所科研团队，组建协同创新团队、专家服务基地、人才小高地，成立自治区荒漠化土壤(沙坡头)治理与开发技术创新中心及产学研教学实践基地，累计开展荒漠化土壤治理、双脱毒苹果新品种研发、绿色高效栽培技术等方面科研项目10余项。建设有荒漠化土壤综合治理试验示范基地、双脱毒苹果苗木培育试验基地、苹果矮砧密植集约栽培技术推广培训基地、绿色食品原料标准化生产基地，为推广新技术、新品种提供了广阔平台和有力支撑。通过引进高校研究团队，组织开展专业性技术交流和培训，针对荒漠化土壤特点，运用现代生物技术，突破解决荒漠化治理中的技术瓶颈，对荒漠化土地开发及改良。在沙坡头区宣和镇喜沟村建设经济防护林500余亩，改善了当地土壤贫瘠、生态环境恶劣的情况，促进了当地苹果产业的发展。

为解决果树老化、果树抗病性弱、果实产量低、生长周期长、种苗培养成本较高等问题，张翠燕带领团队围绕苹果幼树早期丰产技术开展技术攻关，积极推广苹果优质丰产的配套技术，引进具有抗病能力强、分生能力强的双脱毒苹果苗进行升级改造，形成了能够早丰产的双脱毒苹果苗木新品种，为周边企业及种植农户，提供苹果新品种的引进示范、双脱毒苹果苗木研发与推广、绿色高效脱毒苹果栽培管理示范、智能水肥一体化技术推广等苹果产业人才体系建设服务，培养企业技术人才，示范推广苹果种植新品种、新技术、新模式。

孜孜以求科研脚步从未停歇

作为一名科技特派员，张翠燕针对妇女果园管理能力欠缺、知识水平不足等问题，发起成立了妇女“群团工作站”“妇女之家”，建设新品种、新技术等应用示范基地，聘请专业果园管理人员，开展“高素质农民人才培养培训班”“新农人电商培训”等培训服务，宣传讲解国家及地方农业政策，帮助周边妇女提高业务水平，进行创业就业指导，并邀请专业人员，开展女性健康知识宣讲活动，为农村妇女带去福利。每年开展技术推广、教育培训等服务1000人次，帮扶和带动720名农村妇女就业，实现增收致富。

张翠燕积极打造“企业+基地+农户+电商”的产业链经营模式，以“订单农业”，把公司的发展和农户的致富紧密联系在一起，长期为农户提供农业社会化综合服务等农业生产资料，以示范引领，连接村镇、企业、合作社、农场、种植农户达成合作。通过自动化分拣包装及冷链物流周转，实行线上与线下同步销售，累计带动337名农户参与果蔬生鲜农产品电商销售，累计销售各类农副产品2000余吨。以市场为核心，建立“示范区+带动区+辐射区”的三级阶梯模式，促进了中卫市果品产业的发展，2022年共带动农户1695户，年带动销售各类农副产品5000余吨，年农产品流通规模可达3万吨。

张翠燕还依托“互联网+农产品出村进城综合服务平台+微农帮自营平台”，统筹整合“沙坡头苹果”农产品全产业链涉农资源，签约20余家优质农产品企业，搭建中卫“供应链+农村电商”体系，带动农户利用微信、微信小程序等平台销售农产品，实现农产品销售量增长10%至20%，带动农产品经营龙头企业、合作社、家庭农场等收入增加10%左右，带动农户增收5%至15%，服务满意度达到90%以上。通过乡村振兴“巾帼”直播间，开展“直播+助农+电商”新业态，实现直播带货累计销售529.78万元，让沙坡头区的优质农产品走向全国。