

勇于开拓 做时代的先行者

——访银川市政协委员 宁夏宝丰能源集团股份有限公司甲醇一厂厂长保雄飞

本报记者 赵婍莉 文/图

“一种氮气回收系统”项目、“液体分布器及水洗塔”项目、“燃料气置换干燥装置及燃料气再生系统”项目等获批国家专利；参与“甲醇制烯烃开工氮气高效利用技术”项目，获2019年银川市第三届职工“十佳五小”金点子类一等奖；《变更管理在安全生产中的应用》荣获应急管理部“第二届企业安全文化优秀论文征集活动”三等奖；荣获宝丰能源第四届“十佳青年”、2021年度宝丰集团“优秀厂长”等荣誉称号……

一个个荣誉称号的背后，是银川市政协委员、宁夏宝丰能源集团股份有限公司甲醇一厂厂长保雄飞拼搏实干的成果，这一项项荣誉也成为他砥砺奋进、奋力拼搏为社会作贡献，为公司谋发展的生动“注脚”。



在烯烃分离车间保雄飞(左一)和团队成员探讨技改内容。

恒心，刻苦钻研攻坚克难

2012年，保雄飞进入宁夏宝丰能源集团股份有限公司工作，这个应用化学专业的毕业生就此与能源化工企业结缘。

入职后，在公司的关爱和悉心培养下，从基层操作工到厂长，保雄飞用了8年时间。

每次下班后，外操间里走得最迟的是他；因为问问题最多，师傅最烦也最喜欢的是他；外操间里，进步最快、工作效率最高的也是他。凭着对工作的热爱以及对安全生产的责任担当，保雄飞入厂后从未中断刻苦钻研。

2014年12月，烯烃一厂正式投入试生产。然而，分离装置区涉及的点多面广、工艺波动大，操作区负荷大，开车迟迟没有成功，操作面临着严峻的考验。

“当时就连外聘开车专家们一致认为装置暂不具备开车的条件，没有开车的可能。”保雄飞说，“我深入现场了解，并和师傅探讨后认为虽然存在困难，但具备开车条件。”保雄飞带领班组16名成员经过三天三夜努力，将装置开车，完成了开车专家们都没有

信心干成的事情。

2019年，为进一步提高原料转化率，保雄飞带领团队申报了科技创新项目实施方案，结合宝丰能源烯烃厂烯烃分离装置生产运行情况，积极开展同类装置调研交流，发现可以通过技改将脱甲烷塔塔顶尾气中的有效组分丙烷进行回收，回收后剩余的甲烷氢送至甲醇装置制取甲醇。

“项目的创新点在于高效回收脱甲烷塔塔顶尾气中的有效组分丙烷，将原料吃干榨净，最大限度提高原料转化率，同时增加经济效益。”保雄飞告诉记者，通过项目研发，可以将重烃回收率≥90%以上，提升装置在同类装置中的竞争力，同时为企业带来较大的经济效益。

从2012年至今，保雄飞通过不断学习摸索和对标，工艺操作进一步优化，制定了一系列降低电、水、氮气、蒸汽、风等措施，能耗降为历史最低值，提升了产品收率，实现了降本增效。增加了水洗塔注二甲苯管线，压缩机一、二段注柴油管线，丙烯卸车鹤位改造等12项技术改造。

精心，把管理做到极致

8年时间，保雄飞在公司的培育下从一个“化工生产精英”成长为一个集建设、生产、设备、经营等为一体的“管理多面手”。

“365天，我们基本天天都在厂区，每天24小时待命，有问题就得第一时间到现场处理。”保雄飞说，在化工企业工作，就要时刻保持高度警惕，对工作要心存敬畏，在员工中起到带动作用。

在管理中，保雄飞不断突破常规思想，敢于大胆创新，形成了一套独特的管理体系。

2021年，他在工作上提出制度化、标准化、规范化、军事化和人性化“五化”管理思路，评审并下发了30项管理办法及细则。“集团的标准管理办法文字性标准多，不容易理解，而且每个人理解不一样，执行不一样，最终导致标准不统一。”保雄飞说，针对这一问题，他通过用图片实物代替文字，形成目视化管理标准124项，员工易理解、好操作，让公司停留在纸上的标准规定落地生效。

在关爱员工方面，保雄飞还提出

“五员”管理模式，即围绕企业文化，当好“讲解员”，宣传贯彻好集团企业文化政策，弘扬好员工先进人物事迹，以人为载体传播企业文化；当好“服务员”，做好员工基本身心健康、安全、社交、尊重、个人发展5个层次需求关爱，增强员工归属感与认可度；当好“辅导员”，明确职业规划，做实传帮带传承，健全人才梯队结构；当好“机要员”，明确岗位职责，强化上下沟通、平行沟通机制，提升工作效率，树立团队作风；当好“实践员”，以宝丰人工作作风为准则，以企业精神为指引，全员践行企业文化。

“之前烯烃厂罐区装卸站的外操间是钢筋混凝土浇筑的封闭空间，屋内没有空调暖气，工人上班时夏季闷热、冬季苦寒。”保雄飞回忆说，针对这一情况他向厂里申请了一台柜式空调，冬季仅靠吹空调虽有一定改善，但还是比较冷。为了彻底解决这一问题，他通过技改方式引进装置蒸汽用于做暖气，有效解决了操作工冬季取暖的问题。

初心，抗击疫情勇当先

新冠肺炎疫情发生后，抗击疫情物资成为一件大事，特别是口罩的供应更是供不应求。为了缓解口罩短缺的压力，宝丰能源积极响应国家和自治区号召，紧急安排部署，转产高熔指纤维聚丙烯S2040。

“我们烯烃一厂成为转产的主战场，高熔指纤维聚丙烯对烯烃一厂来说是首次生产，这对技术能力都是一次考验。”2020年，时任烯烃一厂生产副厂长的保雄飞，成为了战场上的第一“指挥官”。

生产高熔指产品期间造粒机操作切换难度很大，操作参数需要反复摸索。保雄飞作为本次转产的负责人，为保证转产顺利完成，安排技术人员结合以往其他产品的转产经验，反复讨论、分析转产过程中可能遇到的困难和风险。

经过近10轮转产方案编制和修改，最终确定了转产方案。转产过程中，他带领技术人员在现场和中控室之间穿梭着进行指挥和操作，经过一整夜的艰苦奋战，聚丙烯装置成功产出聚丙烯口罩、防护服专用料。高熔指纤维聚丙烯S2040日产量将达到1000吨，每吨高熔指纤维聚丙烯可制成一次性外科口罩90万至100万个或N95口罩20万至25万个，并且直接达到优等品的标准要求，为全国抗击疫情提供了物资保障。

一个困难的解决，一项项工作的推进，保雄飞奋斗无悔、追梦不止，他用责任和担当书写着自己平凡但不普通的人生，为企业奉献自己的光和热。“我还很年轻，有充沛的精力不断奋斗，创造人生路上更多精彩。”保雄飞说。

凝聚青春力量 力求创新发展

——记金凤区政协委员 银川诗缔婚礼服务有限公司法人高博

本报记者 毕 竟 文/图

高博，银川市金凤区政协委员、银川诗缔婚礼服务有限公司法人。高博毕业于宁夏财经职业技术学院，2008年，作为自治区优秀毕业生的他开启了创业之路。毕业后他用3年的时间在起重机械行业从本土销售做到外贸出口，积累了人生第一桶金。2012年，一次偶然的机会，高博了解到银川市婚嫁行业还处于比较传统的模式，有很大的提升空间。于是，他在银川开始了创业之路，并打造了全新婚礼概念的“诗缔婚礼”品牌。



高博参加银川市金凤区政协五届一次会议留影。

梦想在创业中启航

大学期间，高博的名字被全校师生所熟知，他不仅是系学生会的副主席，也是校内外各种实践活动的踊跃参与者，先后获得过“优秀班干部”“学院评优先进个人”等多项表彰。作为一名学生党员更是以全校第一的成绩获得教育部颁发的国家奖学金，成为了全校建校以来第一个以学生会干部身份获此殊荣的人。2008年，高博荣获了“自治区级优秀毕业生”称号，同年通过了自考本科的全部课程，可以说为自己的学业画上了完美的句号。

毕业后，高博选择去了西安，注册了一家起重机械销售公司。在西安开公司的4年时间里，高博与外贸公司做起了出口业务，产品先后出口印度和柬埔寨，短短几年间，高博实现了毕业4年内买车买房的心愿。“能在一个陌生的市场和一个陌生的行业里站住脚跟并取得一定的成绩，这和自己在大学期间‘重学习、多参与’从而提高了自身的综合能力有很大关系。”高博说，创业过程是一个内心挣扎的过程，克服不自信、恐惧的过程，在坚持中尝试变通，在变通中依然坚持。

搭建平台激发青年人热情

2012年，高博决定回到银川创业。打算开始一次新的尝试，做年轻人喜欢的事。抱着这种想法，成立了银川诗缔婚礼服务有限公司。

11月底，在经过了两个多月的选址装修以及确定品牌后，诗缔婚礼偌大个店面便矗立在了新华商圈的繁华街面上。多方渠道招才纳士，不到两个月便招了21人，他们多来自于宁夏大学、工商职业技术学院及财经职业技术学院的往届或应届毕业生。高博回想起当初的情景仍旧心潮澎湃。有了在西安开公司的经验，高博从市场、销售策划、设计采购、创意研发、工程执行、售后服务各个岗位分工明确，在前6个月的业务中为银川的婚礼行业带来了崭新的理念以及在经营模式上的创新，不仅赢得了客户的认可，更使得宁夏婚礼同行争相关注。“主题婚礼”“量身定制”等一些新名词首次出现在银川的婚礼市场上，一场场创意婚礼不断的冲击着市场，也不断提高

着品牌的知名度。

“我们的团队是一个平均年龄不到26岁的年轻队伍，每一场精心的制作、每一个特别的创意都是大家集思广益的结晶。”高博说，“无论是婚礼策划、设计、执行、摄影、化妆等每一个人都能找到自己的位置。”随着知名度的提升，吸引更多的优秀大学毕业生加入，之后高博根据发展需求又增加了婚礼手绘等多个岗位。

2014年至2015年，高博率先将“婚礼跟拍”引入到银川当地的婚礼服务上，延续了结婚新人对婚礼仪式的体验感，提升了婚礼品质，同时也吸引了很多年轻人投身于婚礼跟拍工作，推动了一部分年轻人在婚礼行业小成本创业。2013年9月宁夏经济频道《财富故事》栏目、2014年中国教育电视台、2015年宁夏卫视《创富宁夏》栏目分别报道了高博的创业事迹；2015年12月高博获得第四届“感动宁夏十大青年创业人物”荣誉称号。

党建引领保持创业初心

随着创业取得了初步成绩，高博想实现自己的另一个愿望。作为一名共产党员，他想在自己的公司成立党组织。于是，2018年7月，诗缔婚礼公司成立了党支部，也是宁夏婚礼行业首个党支部，在创业的道路上充分发挥党组织的战斗堡垒作用。2018年，高博以共产党员日常工作为素材，用纪实的拍摄手法制作了公司党建宣传片《我们的力量》，首次在行业内提出“党员婚礼人”的概念。他用实际行动践行着一名共产党员的初心。

2016年7月，高博在全区非公企业和社会组织“两学一做”学习教育党课观摩交流中获得三等奖；2016年和2018年高博两次被自治区商务厅社会组织党委评为“优秀共产党员”。

婚礼行业的岗位多样性以及特殊性，很大程度上更能吸引年轻人。在创业这十年间，高博带领诗缔团队在公司体制上力求创新，在制度上进行改革，在结构上不断优化，使年轻人更好地发挥自己的特长和优势。2018年9月，高博作为代表参加自治区第十二次党代会，凝聚青春力量，践行使命担当。2021年10月，高博成为银川市金凤区政协委员；2022年4月，高博作为代表参加中国共产党宁夏回族自治区非公经济组织和社会组织代表会议。

作为一名共产党员或是一名力求创新的创业青年，高博一如既往地坚守初心在新时代新征程上继续刷新他的成绩单。

发展特色产业 拓宽村民致富路

——访泾源县政协委员王成

马 军 文/图

王成，固原市泾源县政协委员，出生在泾源县兴盛乡一个农民家庭。多年来，他通过种植蔬菜和养殖肉牛发家致富，带动当地200多人过上富足的生活，为全县种养产业发展、促进劳动力就业、提高收入、改善民生等发挥了积极作用。



王成(左一)和村民种植菜苗。

努力奋斗，通过养牛走上致富路

割草、配料、拌料、喂牛……这是养殖大户王成每天必须完成的养牛工序。“我12岁辍学，在家喂牛、种田，可以说种田是我的整个童年。”王成笑着说。上世纪90年代，20岁出头的王成为了生活他下过小煤窑，也到过陕西、河南、甘肃等地当过麦客，但靠苦力只能维持生活。

“我在外地打工的时候，看别人养羊很挣钱，一只羊能卖好几百，还能在家照顾孩子和老人。”王成说。他便有了养羊的想法。2000年，王成用打工挣的钱从青海购进3头肉牛，开始了他的养羊之路，从3头起步，后来规模达到30多头。在养牛的同时，养羊的行情比较好，他又开始养羊，并尝试着贩卖牛羊从中获利。几年下来，王成有了一定积蓄，日子逐渐好起来。

王成告诉记者，相比其他养殖产业，养牛的技术要求相对简单一些，更易于学习和掌握。因此，创业初期，他在牛舍的饲养管理方面还是较为顺利的。慢慢地，他的牛羊数量越来越多，日子也越过越红火，带动了附近的村民一起养殖。

近年来，泾源县委和政府抢抓自治区发展宁南山区优势特色产业发展机遇，确定了“优质+高端”产业发展定位，肉牛养殖成为产业提档升级和带动农民增收的主渠道之一，肉牛养殖为主的草畜产业已成为调整农业结构、增加农民收入、培育地方特色和富民强县的支柱产业。

“在政府的支持下，我们建立‘企业+合作社+农户’利益连接机制，通过‘1+7+96’（1个龙头企业、7个乡镇养殖合作社、96个行政村养殖合作社），带动农户开展‘投母收犊’，提升养殖专业化、标准化水平，推动泾源县肉牛产业的可持续发展。”王成说。

发展冷凉蔬菜，带动村民共同致富

经常在外面跑，王成开阔了视野，又有了新的想法。王成告诉记者，泾源县年均降雨量620毫米，有着气候冷凉、光照充足、环境污染、土壤肥沃等适宜蔬菜生长的特点，拥有高原夏菜生产得天独厚的自然条件。但泾源县的蔬菜面积只有1万亩，不足全县作物面积的十分之一，且以农户房前屋后零星种植为主，缺少规模种植。

2010年，王成和宁夏农林科学院固原分院合作，结合泾源气候特点，试验种植“雨养蔬菜”。“我们聘请农技专家组筛选适宜种植的蔬菜新品种，配套栽培新技术，在金星村引种适宜旱地种植的5亩蒜苗，观看成效。”王成告诉记者，经过半年试种，雨养蒜苗亩产4050公斤，按照市场批发价每公斤4元计算，亩产值1.6万余元，除去种子、人工、化肥等成本，纯收入8300多元。

2012年5月，泾源县王成蔬菜种植专业合作社在泾源县兴盛乡成立，以不依靠灌溉仅依靠自然降水发展冷凉蔬菜为目标，种植蒜苗、甘蓝、葱头等冷凉蔬菜。

10年来，该合作社在王成的带领下，一直从事雨养蔬菜新品种展示、栽培技术、无公害病虫害防治、蔬菜销售和技术培训等方面的科技研究与技术示范。建立无公害蔬菜生产基地300亩，其中，温棚种植100亩，露地生产基地200亩。试验示范甘蓝、辣椒、洋葱、萝卜和菠菜等蔬菜新品种20个。温棚高效种植栽培技术、地膜露天栽培技术等新技术12项。总结形成“合作社+社员+基地”的发展模式，带动蔬菜种植户数1000户，试验示范面积3000亩，亩纯收入达3000元以上，户均增收达1万元以上。

“通过合作社的示范带动、技术服务、信息共享和产品促销，为全县无公害雨养冷凉蔬菜产业发展起到了龙头带动作用，特别是为合作社社员和建档立卡户提供了育苗优质种苗、栽培技术、绿色病虫害防治全程的服务，提高了菜农的技术水平和经营理念，实现了科技致富的目标。”王成说。

每年8月开始，在泾源县兴盛乡冷凉蔬菜种植基地，田地各类蔬菜挺立着身姿，吸收着阳光带来的营养，目之所及，皆是新绿，成为兴盛乡夏日里随风舞动的亮丽风景线。王成希望泾源县冷凉蔬菜产业发展能得到长足发展，打通冷凉蔬菜销路，建立泾源县冷凉蔬菜品牌，促进全县经济高质量发展。