

诚信是建企之基 奉献是长盛之本

——访自治区政协委员 宁夏优派莱斯集团董事长尹树高

本报记者 蔺 津 文/图



创业之路 诚信第一

1999年，初出茅庐的尹树高踏入房地产领域，从此走上了艰辛的创业路。那时的南京房地产行业还处于起步阶段，尹树高以业务员的身份奔波在南京的街头巷尾，凭借执着与坚定尹树高坚持了下来。

他不断摸索，业绩突飞猛进，为公司创造了一个又一个销售奇迹。短短两三年的时间内，尹树高就从一个普通销售人员做到了销售经理，直至销售总监。就在发展处于上升期的时候，尹树高毅然辞去了公司销售总监职务，开始了自己的创业道路。

2003年，尹树高进驻宁夏并创办南京融丰

事业稳步前进 荣誉纷至沓来

“2009年对于我来说是非常特殊的一年。”尹树高说，那一年，为了加强在江苏企业的紧密联系，实现资源共享，由他牵头，在银川市工商联及相关政府部门的支持下，成立了宁夏江苏商会，一直到2018年前后，宁夏江苏商会涵盖会员企业300余家，涉及能源化工等20多个行业，为宁夏地区累计招商引资达上千亿元。商会也先后被银川市委统战部、工商联评为优秀商会；被自治区民政厅授予“全区先进商会组织”称号；被自治区政府评为“招商引资工作先进商会”；被自治区民政厅和工商联评为5A级和五星级商会；被自治区党委和政府授予“发展非公有制经济工作先进单位”和“招商引资先进商会”称号；被自治区工商联授予“全区工商联系统先进商会”称号；被自治区政府授予“2013年度全区招商引资工作先进商会”称号。

2009年，尹树高在原公司基础上，正式注册成立了宁夏优派莱斯集团有限公司。在随后的几年里，他又分别注册成立了宁夏优派莱斯文化传媒有限公司、宁夏优派莱斯酒店管理有限公

司、宁夏优派莱斯房地产经纪有限公司、中卫市优派莱斯旅游养老产业有限公司等。

如今，尹树高的企业经营涉及房地产营销策划、文化传媒、酒店连锁、钢结构等方面，企业也由小变大，由弱变强，但他始终通过自己的模范作用去影响职工。他善于用法治思维治企，先后建立健全了《宁夏优派莱斯投资管理集团有限公司章程》《宁夏优派莱斯投资管理集团有限公司行为规范》，将制度、公约的条款、执行、监督与奖惩有机结合起来，经职工大会讨论通过，印成小册子，作为职工口袋书，让“至诚至上，货真价实，童叟无欺”的理念深深地根植于每个会员和职工心中。在员工工资福利上，他严格要求公司始终做到按时足额发放。

致富思源 回报社会

尹树高的一些过往经历可以看到，他一直以一片热忱和爱心反哺社会、回馈公众，致富思源，富而思报。

曾经，他以个人名义资助田家炳高级中学30名贫困学生三年的生活费；帮助江苏省六合职业教育中心的数名贫困学生；2010年，他以宁夏江苏商会的名义发动在宁的苏籍企业家为宁夏光彩扶贫事业捐助30万元；2014年，当尹树高得知银川市西夏区镇北堡镇团结村200多户村民出行困难，严重影响生活时，他联系了7名政协委员共同捐资10万元，帮助该村改造了5条村庄巷道。还有汶川地震、玉树地震、西南旱灾、雅安地震等灾难时刻他也都慷慨解囊，回报社会。

“作为一企业家，我们必须要做到致富思源，要有回报社会的责任心，为社会做一些力所能及的事情。”尹树高说。在2020年疫情防控阻击战中，尹树高虽已不再担任宁夏江苏商会会长，但他积极响应商会倡议，实时关注疫情动态，调动各方力量筹措疫情防控物资，并积极参与宁夏、江苏等地的捐助和志愿服务，以实际行动践行共产党员的初心使命，并彰显了一名爱国企业家回报社会、共克时艰的责任担当。

在尹树高的带动下，他的企业也全员行动起来，并表示要以高度的社会责任感和强烈的家国情怀加入到这场抗疫斗争中来，凝聚起众志成城、全力以赴、共克时艰的强大力量。公司一些高管及员工积极协助、配合所居住的社区，和社区工作人员一同完成了入户登记和电话排查等工作。

尹树高用实际行动告诉每一个人，建设和谐社会，每一个公民都有责任。只有热心社会公益事业，以爱心和奉献回报社会的企业才能赢得社会的认同和尊重，才能长盛不衰。

宁夏体育历史上的荣光

——访自治区政协委员 宁夏体育局群众体育处处长祁春霞

本报记者 毕 竞

祁春霞，自治区政协委员，现任宁夏体育局群众体育处处长。国家级运动健将，宁夏体育史上第一个破世界纪录的运动员，也是在汉城亚运会上为宁夏夺得第一枚亚运会金牌（团体）获得者。她先后代表国家射击队出访10余个国家，获得多个好名次。历年来，分别被国家和自治区授予“先进工作者”“三八”红旗手、“劳动模范”等光荣称号，为宁夏体育事业发展作出了杰出贡献。

意外跨进射击运动门槛

在1984年全国射击健将邀请赛中，祁春霞以高出两环的成绩，打破了原苏联运动员创造并保持10年之久的女子气手枪世界纪录；1988年，她又入选中国奥运军团，征战汉城；曾在两届亚运会上屡建奇功，打破世界纪录，夺得亚运会金牌，多次代表国家队参赛……在宁夏体育的历史上，祁春霞一系列骄人成绩永远被载入史册，这是宁夏体育的荣光。

祁春霞的父亲是体育迷，在他的影响下，祁春霞从小就对体育产生浓厚兴趣，乒乓球、篮球、排球是她钟爱的体育项目。令祁春霞深感意外的是，她的命运是在一瞬间发生改变的。

1981年6月的一天，离高考仅剩一个月。祁春霞与同学回家路过宁夏体育馆时，看见门口贴着一则小启事，仔细一看，原来是当时的自治区体工大队面向中小学校招收业余射击队员。“走，打枪玩去！”祁春霞一声吆喝，几个人兴冲冲跑去报了名，并接受了身体基本测试。几天后，祁春霞和同伴接到训练通知。虽然马上要参加高考了，但父母的支持给了祁春霞训练的勇气。此后，她义无反顾地跨进了射击运动门槛。新鲜感消失殆尽，取而代之的是训练的枯燥与乏味，同伴的相继退出并没有动摇祁春霞。由于射击运动天赋极高，仅用了6个月，祁春霞就从一名业余选手成为一名专业射击队员。1982年4月，训练不到一年的祁春霞第一次参加全国射击邀请赛，一举射落两枚金牌，名声大震。

会中获女子手枪冠军留影。
►祁春霞（右一）在韩国亚运



用国产枪弹破世界纪录

由于成绩突出，1985年，祁春霞入选国家队进行集训。“刚进国家队时压力很大，队友都是各省挑出来的好手。我的想法很简单，那就是怎么去战胜对手。一个运动员，除了有好的技术，还要有过硬的心理素质，要学会自我调控。”祁春霞说，“运动场有胜必有败，我没想那么多，只想利用好手里的每一发子弹。”

众所周知，射击比赛一定程度上与装备有很大关系，现在我国射击选手使用的大部分是进口器材，可当时祁春霞用的是国产枪和子弹，打破世

退役后勇挑重担

作为一项“吃青春饭”的职业，每一位运动员的竞技体育生命都是短暂的。在1992年巴塞罗那奥运会上，祁春霞未能入选中国奥运军团。祁春霞从容、冷静地面对了自己的年龄和体育竞技状态，她选择了激流勇退。

1997年，宁夏体工大队任命祁春霞兼任女子手枪队教练，她开始身兼教练和运动员双重身份，边教边练，比赛场上与队员齐上阵。1998年，祁春霞率队参加全国射击团体锦标赛，获得女子运动手枪团体冠军、气手枪团体第六名，是宁夏建队以来的最好成绩。同年，祁春霞摘得全国个人锦标赛气手枪项目冠军。

界纪录的难度可想而知。

1986年9月26日。在第十届亚运会女子手枪25米慢加快部分（运动手枪）比赛中，中国队参赛队员一开始由于太过紧张，发挥并不理想，老对手日本队一度领先。到了速射部分的30发，来自宁夏的祁春霞与队友文芝芳、祝玉琴沉着冷静顽强拼搏，频频命中10环。最后一组圆满收官，祁春霞5发子弹打出50环，中国队以总分1748环的好成绩夺得冠军。

2001年，在赛场上拼搏了20年的祁春霞正式退役，任宁夏体育局体工大队教练员兼射击射箭队领队。“当运动员比较单纯，平时刻苦训练，比赛好好发挥就行了，当教练员就不一样了，需要操心的事更多了，总感觉时间紧、责任重。”祁春霞说。

2008年7月1日，北京奥运火炬开始在银川传递，祁春霞在新月广场跑出了首棒。“希望通过奥运火炬在宁夏的传递，激发起人们对体育更多的热爱和关心。”祁春霞说，“没能在奥运会上夺得金牌是我人生一大遗憾，如今最大的梦想就是看到弟子走入奥运赛场，为祖国升起一面五星红旗。”

倾注满腔真情 造福一方百姓

——访固原市政协委员 宁夏瑞丹苑油牡丹产业有限公司董事长林锦云

本报记者 毕 竞

说起国色天香的牡丹，我们会想起杨贵妃，但在固原的大山里，一位来自福建的男人却与牡丹结下了不解之缘，他打造了一个1.56万亩的牡丹基地，自己掘金，也帮农民脱贫致富。他还在福州马尾区开设宁夏六盘山特产馆14家，不仅凝聚了爱心企业的“团购力量”，还为普通市民提供了以消费助脱贫的机会。他就是固原市政协委员、宁夏瑞丹苑油牡丹产业有限公司董事长、福州闽宁情商贸有限公司董事林锦云。

种下一支花 既让荒山披彩装 又让农户增收入

林锦云是福建长乐人，16岁就开始踏入社会。2006年，在援宁干部的推荐下，林锦云来到固原投资创业。从二手车收购到化肥生产，从煤矿开发到装修施工，在把事业干得有声有色的同时，林锦云一有空就跑到乡村考察，寻找新的投资项目意向。

2014年，国家发布加快木本油料产业发展的政策，而固原市原州区河川乡的农民搬迁后撂下了大片的荒山与耕地，这让林锦云起了种植油牡丹的心思：农民出地出力，他出苗出技术包回购办加工厂。

在甘肃、安徽、山东等地考察了一大圈后，林锦云采购了第一批牡丹苗种，专门开辟五六亩试验田开始第一次试种。虽然牡丹抗寒性不错，但12月的原州区已经入冻，气温实在过低，再加上外地苗木“水土不服”，第一年试种失败了很多，但林锦云没有气馁。种植季节不对，那就调整栽种时机。苗木不适应水土，那就自己育苗栽培。土壤盐碱度高，那我们更要严加选地。在经过多次尝试后，牡丹存活率达到97%以上。

“他们不远万里来到宁夏，居然只是来搞绿化？”尽管林锦云的牡丹种植已证明切实可行，但在许多不了解实情的村民眼中，通过种植牡丹脱贫的想法，简直是天方夜谭。为了帮助村民迅速转变观念，林锦云掰着指头给乡亲们算了一笔账：种玉米一亩收益只有600元至800元，而种油用牡丹一亩收益可达4000多元，加工成产品，收益还能再翻一番……“我们不单要让老百姓赚到钱，学到技术，还要帮助大家改变致富旧观念，这是我们闽商来到宁夏的责任使命。”林锦云说。

试种成功后，2014年12月，林锦云成立了宁夏瑞丹苑油牡丹产业有限公司，公司以油牡丹、元宝枫、文冠果等木本特色油料（1.56万亩）和道地药材为基础，集种植、品种选育、旅游、生物科技、产品研发、销售等为一体的全产业链发展。公司在原州区河川乡打造集农业种植、休闲观光、民俗体验、户外体验、户外运动、养生度假、特色餐饮等为一体的休闲农业示范园，是生态恢复、农民增收、配套旅游、脱贫致富项目和经济转型的重大示范工程。目前，牡丹基地有15600多亩的规模，每年四五月份，漫山遍野的牡丹花吸引了固原、银川、西安等地的游客前往踏青赏花。



在原州区河川乡休闲农业示范园内，林锦云查看水果长势。

心怀一方百姓 带动消费扶贫 让脱贫更有“温度”

在福州马尾区江滨东大道，有一间规模不小的特产专卖店——宁夏六盘山特产馆总馆。这里一楼销售滩羊肉、黄牛肉、红（黑）枸杞、五谷杂粮、葡萄酒、固原红土鸡、金糜子系列酒、亚麻籽油、胡麻油、杏脯等蜜饯果脯系列、马铃薯水晶三粉等300余种的宁夏扶贫特色农产品；二楼设置了用于产品体验的鲜味馆。目前，这种专门销售六盘山特产的连锁店，已经在福州等地开了14家。

作为一名来自福建企业家，林锦云把宁夏当做自己第二故乡，心里时刻装着宁夏的脱贫攻坚。

2019年，为了积极响应“东西部协作消费扶贫”政策，林锦云在福建省援宁挂职干部的牵线搭桥下，在福州设立福州市闽宁情商贸有限公司（宁夏六盘山特产馆）。宁夏六盘山特产馆展馆开业以来，得到了福建、宁夏两省区各级政府的大力支持，并且迅速实现销售“开门红”。目前，宁夏六盘山特产馆已建立“总馆+分馆”的区域布局模式，在闽侯、闽清、连江、晋安、仓山、罗源、马尾、宁德、古田等地建立分馆，全力帮助宁夏特产拓宽在福建市场的销路。

“公司不仅打开了宁夏特产的销路，而且凝聚起更深厚的消费扶贫力量。”林锦云说，2019年12月，以宁夏六盘山特产馆为依托，闽宁协作消费扶贫公益平台在马尾区成立。该平台调动广大企业群体参与扶贫公益事业，用企业大宗采购带动宁夏农特产品销售。平台成立之初，福州市经济技术开发区管委会总工会、福州市民营企业家协会等13家相关单位、商（协）会及企业，与宁夏六盘山特产馆就消费扶贫进行了采购签约，签约额达3200万元。

销路打开了，怎样保证特产销售做到“真扶贫”？林锦云说，宁夏六盘山特产馆展馆开创了“以品代购，以购代品，以买代帮”的消费方式，目前已带动38家宁夏本土扶贫企业拓宽宁夏农特产品的销路，很多是收购农产品的前端力量，借助合作社或者是直接向贫困户收购农产品，进行深加工后销往福建地区，以此带动周边村庄的农民种养特色农产品。

能否吸引普通市民走进特产馆购物，是消费扶贫能否成功的关键。林锦云介绍，马尾区联合固原原州区，组织相关部门从种植养殖、生产加工、采购流通等各个环节入手，认真把好人馆销售产品的质量关，建立起企业产品销售准入机制，培育了一批可信赖的优质企业和合作社。如今，宁夏六盘山特产馆的粉丝持续增长，宁夏土特产成为当地更多市民的心头之爱。

六盘山高，闽江情深。来宁夏15年，林锦云一直秉持闽宁协作、诚信经营的理念，致力将企业做大做强，帮助更多的人致富奔小康，实现自身价值的同时，也把闽宁情谊书写在宁夏大地上。

（本版图片除署名外均由委员本人提供）