

脚踏实地 把平凡的事做好

——记自治区、石嘴山市、大武口区三级政协委员曹智莉

本报记者 陈敏



曹智莉参加自治区政协会议留影。

在事业面前，她认真负责，求真务实；在苦乐面前，她以苦为荣，无私奉献；在荣誉面前，她不骄不躁，奋力前行。从教育行业到政府部门，从宣传系统到基层街道，再到如今的政协机关，不论工作轨迹如何变化，她都坚持在岗位上脚踏实地。她就是自治区政协委员、石嘴山市政协常委、大武口区政协常委曹智莉。

在岗位转换间挑战“不可能”

多年来，曹智莉的工作岗位多次调整，每当面对全新领域，她都不断地挑战着“不可能”，在平凡的岗位完成好每一项任务。

1998年，从石嘴山市师范美术教育专业毕业后的曹智莉在石嘴山市第十四小学任教。“那是一所地处贺兰山腹地的小学，条件简陋。作为该校第一位专业美术教师，我需要‘白纸作画’付出更多。”曹智莉回忆，当时她月工资300元，为了帮助家庭困难的学生追逐绘画梦想，她每月拿出一部分工资为学生购买纸笔颜料，一年后，她的7名学生在全区“六一”儿童书画大赛中获奖。

2003年，大武口区所有小学开设英语学科，但没有英语专业教师成了最大的阻碍，当地教育局决定从每个学校挑选2名优秀教师由外教辅导进行一年脱产培训后承担英语教学任务，曹智莉位列其中。“由于没有学过英语，外教的第一节课对我来说就像听天书。”曹智莉说，她给自己定下任务，每天除了作业外，额外背50个单

词、听读2小时英文，每天都熬到深夜。很快她跟上了外教的授课进度，一年后她站在了英语课的讲台上，还多次承担了自治区、石嘴山市观摩教学课，成了英语学科带头人。2007年，曹智莉选考至大武口区政府办公室成为一名秘书。工作的艰辛超乎想象，每天早出晚归，时常加班忘了吃饭，这成了她日常的工作节奏。

由于工作出色，曹智莉被任命为大武口区新闻中心副主任，当时宣传工作人手紧缺，新闻中心只有她一人，既要肩负新闻中心的全部工作，还要承担宣传部的新闻宣传、中心组学习、干部理论教育、电视新闻审核、门户网站管理等工作。面对新的挑战，曹智莉又一点一滴地从头学做。宣传工作方面，她准确把握宣传工作时间紧、标准高、政策性强的特点，及时撰写各类文字材料200余份，撰写理论文章17篇，在各级报刊杂志刊发稿件120篇。推出了“走进直播间”“移民幸福生活”等栏目，关注民生、民情、民意。曹智莉在任期间加强新闻舆论的宏观管理，完善了大武口区新闻发言人制度，组建了“民情信息

员”“舆情信息员”和“网络评论员”三支队伍，加大了舆情报送力度，大武口区的宣传工作一直走在各县区前列。她还先后荣获全区“走基层、转作风、改文风”先进个人、宣传文化系统先进个人、舆情信息工作先进个人等荣誉。

在基层工作中用心解民忧

在工作中积极关注民生、民情、民意，为群众多发声、为群众多谋利，是曹智莉一贯秉持的工作态度。

2013年，曹智莉被任命为大武口区民政局副局长，为适应新的工作岗位，她跑遍了大武口区52个社区，通过摸底，发现社区承担各级各类创建达标评比活动59项，出具各类证明材料46项，这些项目严重弱化了社区自治功能，制约了社区服务能力与质量的提升。为此，她撰写了《大武口区城市社区的现状与思考》的调研报告，引起了自治区民政厅的高度重视，在全区范围内开展了清理社区创建达标活动。2014年初，自治区党委和政府办公厅下发了《关于清理规范全区城市社区各类创评活动的通

知》，仅保留了“星级和谐社区”一项。石嘴山市也出台了《石嘴山市关于进一步减轻社区负担，强化社区自治能力建设的意见》，全面清理社区工作事务，切实减轻社区行政负担。曹智莉带领辖区大力开展“和谐社区”创建工作，作为全区示范点推广经验，成功申报“全国和谐社区”示范社区。曹智莉还协调落实项目及建设资金，通过改建、新建、扩建的形式建设了11个社区。带领辖区村党组织及村民委员会完成换届选举工作，进一步健全完善村党务、村务公开，民主理财制度等各项制度，完善村干部考核评议方式，提升村民自治水平，顺利通过自治区农村社区推进奖验收工作。

2015年，曹智莉又被任命到大武口区长兴街道办事处担任主任一职。

为了给大武口区长兴街道兴民村居民创造更好的生活环境，曹智莉在兴民村推进实施煤改电工程，那段时间她跑前跑后，忙的不可开交。与北京市通州区、房山区、丰台区农委积极对接、调研，分析对比多种供暖方式的优劣；为兴民村争取配套的电网改造；为村民争取峰谷电价的采暖收费政策……一件件都得协调解决。2019年3月，曹智莉带领长兴街道改造中低产田1000余亩，实现农村村民巷道全部硬化，改造农田水利设施，列入石嘴山市美丽家园试点，谋划实施兴民村露地瓜果、扬水干渠改造、天骄肉鸽养殖等项目13个，共投资4571万元，其中撬动社会资本2961万元，推动了农村基础设施和田园综合体发展提档升级。

如今，曹智莉担任大武口区政协提案和委员联络委员会主任，同时作为民革石嘴山市委委员、民革大武口区总支主委，她说：“身处基层岗位，要把国之所需、民之所盼与己之所能更好地结合起来，用心观察了解社会和民生方面的一些重大问题，积极建言献策。”

厚植沃土 盛放繁花

——访固原市政协委员 宁夏丰源纺织有限公司董事长官波

本报记者 陈敏

官波，固原市政协委员，宁夏丰源纺织有限公司董事长、中国民主促进会会员。

自1984年就读山东聊城纺织学院纺织专业后，官波就深深地爱上了这一行业，36年来扎根于纺织行业，在纺织生产技术、管理、纺织市场运营等领域不断钻研、深潜、积累、沉淀。他凭借积极进取、勇于开拓、敢闯敢干的工作作风，在上世纪90年代到宁夏发展纺织业务，与宁夏结下了深厚的情谊，从而致力于宁夏的纺织产业发展和经济建设。



官波在车间检查生产设备。

与纺织行业结下不解之缘

2013年，官波牵线运作德州恒丰纺织有限公司到吴忠市投资建设，建厂过程中受地域、民族、宗教等条件的影响，让山东投资方感觉困难重重，为了协调工作，官波几乎每天连续工作12小时以上，甚至时常在深夜两三点到工地一线协调解决问题，在此过程中他创造了“立体交叉施工”的施工方法，大大缩短了项目工期。当时投资方派来的管理技术人员生活饮食习惯，他出面挨个单独谈心，又协调从山东请来厨师为大家做餐，有效地稳定了员工的情绪。项目建成后，本着“扶上马，送一程”的原则，官波担任宁夏恒丰纺织科技股份有限公司总经理，用5年的时间将公司发展成为规模化集团，分公司遍布吴忠、石嘴山、青铜峡等地，成为吴忠市的纳税大户，带动吴忠市向新型工业化城市发展的道路上迈进了一大步，为当地农民创造了在家门口务农上班挣钱两不误的工作机会，让吴忠市以及宁夏的纺织产业从此在全国占有一席之地。

2017，官波再度挑起固原投资宁夏丰源纺织有限公司项目大梁：规划投资5亿元建设20万锭高档纺纱项目。该项目于2018年3月18日奠基开工，官波凭借多年在纺织企业的建设和生产经验，克服固原地质结构复杂导致项目设计、施工难度增大，投资预算增多等困难，将在吴忠市自创的“立体交叉施工法”嫁接到此项目建设中来，精心组织制定项目工期，调度各专业人员，合理安排资金、土建、钢结构、设备订购安装等各工序穿插进行，实现各环节有序衔接，到2018年9月首期3.5万锭投入生产。短短6个月的时间，一座2万平方米的纺纱厂房在泥土上拔地而起，厂房内崭新的具有国际一流水平的生产设备伴随着纺纱自带的独有音符忙碌地运转着，一根根纱线经过数百人的操作卷绕成筒，向世人宣布固原从此有了高档纺纱生产线，开启了纺纱新篇章。

倾心培育企业发展壮大

宁夏丰源纺织有限公司项目一期投产后，需要聘用近200名纺纱操作工，但是固原当地之前没有纺纱生产，从而没有这一类人员能立即上岗，官波果断从山东高薪挖来各工序一流技术人员，大量招聘当地农民工带薪进公司培训，让山东技术人员手把手教，从中挑选合格人员正式聘用。这期间除了工资的支出，还有水电、原料的消耗以及设备的磨损，原料即使选用最便宜的黏胶，当时也是一吨1.2万元的单价，一个月消耗达120多吨，每月的原料成本高达150万元，培训初期，因新工操作不当，生产出来的纱多为瑕疵品，无法正常销售，即使这样，官波仍旧咬牙不外聘人员，坚持培训当地农民，尽量给当地农民创造就业机会，功夫不负有心人，经过3个月的培训，终于有100多名当地农民正式走上了岗位，实现在家门口务农上班两不误的愿望。

当首条生产线投产后，产品销售往广东、江浙等国内市场的同时，官波利用多年来在业内积累的市场资源，排除各种困难，将产品远销到了韩国、土耳其等国际市场。

受限于当地基础条件，项目各项配套与山东、上海等省市比有差距，启动出口业务时，由于银行在出口接单、收汇、结汇过程中灵活性不够，引起国外客户的强烈不满，有人劝他：“公司产品本来就供不应求，做大做精国内市场就足够了。”可是官波坚定认为，不能只考虑自身利益和眼前利益，不能遇到挫折就放弃，要考虑对当地行业和当地经济的带动性。为了解决问题，他多次到银行协调解决问题，在他鼓舞下，公司各级员工齐心协力，积极做好出口业务，2019年公司出口创汇137.5万美元，成为固原市首家生产型出口企业。

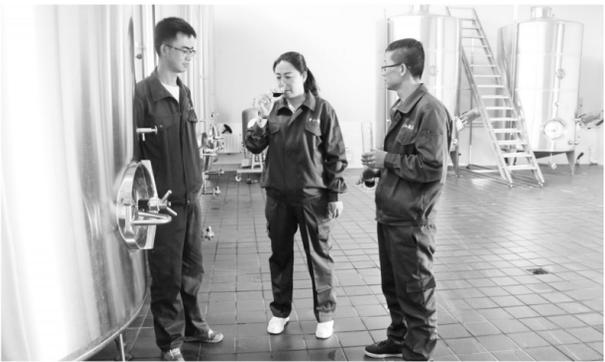
一期工程的建成填补了当地高档纺织生产市场的空白，被自治区列为“2019年自治区重点项目”和“2019年自治区第一批数字化车间”，该项目的投入运营，为当地农民搭建了在家门口务农上班两不误的平台，又被评为“扶贫车间”。因官波对宁夏经济发展作出的突出贡献，先后荣获区、市众多奖项，他本人被中共固原市委员会、固原市政府授予“六盘英才”荣誉称号。

坚守匠心 只为酿造出品质更优的葡萄酒

——记自治区政协委员 宁夏罗山酒庄有限公司副总经理王玲

本报记者 郝婧

自治区政协委员、宁夏罗山酒庄有限公司副总经理王玲，被外界赋予了很多人不同的标签，她是外人眼里精明利落、富有洞察力的商界精英；是员工眼里温暖贴心的“邻家姐姐”；是朋友眼里豪爽仗义、幽默真诚的西北姑娘；更是乡邻眼里平易近人、心地极好的厚道老板。



王玲在酒庄品尝刚酿造出的葡萄酒。

从“酒厂酒”到“酒庄酒”

2001年，王玲从中卫市中宁县到红寺堡区创业。起初，她和哥哥两人经营农资主要做化肥、农药和种子的批发。在红寺堡，王玲的农资生意做得很成功。

2007年，红寺堡党委和政府发现罗山脚下的土壤适合种植酿酒葡萄，政府为农民提供优质葡萄苗木，并上门指导葡萄栽培，前三年不挂果给经济补助，这让老百姓的种植积极性大增，开始大面积种植酿酒葡萄，王玲也遇到了她产业转型以来的第一个挑战：因为葡萄是不需要多少化肥的，这样一来，她的农资生意就越来越难做，整个2008年生意相对惨淡。

既然农资生意不好做那就转型。

2009年6月，王玲和哥哥到山东考察葡萄酒产业，王玲说：“去了山东才知道葡萄酒的利润是非常可观的，这一考察坚定了

兄妹二人的信心——做酒庄。他们从山东回来一个月后酒庄建成，15台设备一次性到位，酒庄建起来后因技术还不够成熟等原因，王玲兄妹选择和山东威龙有限责任公司合作。在与该公司合作的三年里，王玲的员工学会了葡萄酒酿造的一整套工艺，她本人也从一个酿酒行业的“门外汉”变成了一个熟谙酿酒各环节的专业酿酒师。

2013年，罗山酒庄结束了与山东威龙有限责任公司的三年合作，将“酒厂酒”升级为“酒庄酒”，开始酿造自己品牌的酒。王玲说：“酒庄原本是一家本地的白酒企业因为经营不善而倒闭，政府最后公开拍卖这个商标，我们就拿下来了。”许多人为此不解，他们认为有些不太吉利，商标地域性太强，不利于酒庄发展。但王玲说：“罗山是我们的母亲山，他带给我们们的只有财富。”

“酒品人品 人品酒”

因为王玲懂得感恩，所以她的酒庄充满了人情味。她的酒窖里写着四个字：酒品人品，反过来念是“人品酒”，这是她一直坚持的企业文化与精神。

真诚和感恩是她的成功秘诀之一。

有一年榨季，一位老农踏着晨露来送葡萄，没想到竟被门卫骂了，王玲知道后毫不犹豫开除了门卫。她说：“虽然榨季很累，但农民是我们的衣食父母，绝对不允许怠慢。”慢慢地，农民都喜欢来罗山酒庄，因为任何时候都能来罗山酒庄送葡萄，而且回家迟了酒庄还管饭。每到鲜食葡萄成熟的时候，王玲的朋友圈发的都是帮农民卖葡萄的讯息。

为了提高员工整体素质，她在酒庄成立之初便建立了党支部、妇联、工会等组织，把员工发展为党员，把党员

培养成干部。在别人看来费事的党建工作，王玲做得风生水起。为了充实自己，她坚持加强自身理论学习，视学习为自己的“第二工作”，让自己的思想和职工的思想紧密结合在一起，做职工的“带头人”。

她说：“员工有困难工会帮助解决，榨季忙的时候党员带头加班。我们的产品是在福建有非常好的销量，也几乎全都是党员跑的市场。”去年，有一位员工生日正好赶到榨季最忙的时候，王玲便提前为她精心准备好蛋糕和礼物，利用午饭时间半小时给员工过生日。真诚的关怀时刻温暖着酒庄员工的心，使酒庄形成了强大的凝聚力，大家都能团结拼搏，一路跟随酒庄成长，风雨同舟。

不忘初心 担起社会责任

红寺堡区是全国最大的异地生态移民集中安置区，因为优良的自然条件很多农户都种了葡萄。2017年鲜食葡萄上市了，农民“丰产”却难“丰收”，葡萄出现了滞销难卖的状况。

针对此情况，罗山酒庄主动承担起社会责任，利用网络平台进行售卖，帮助农户销售滞销的鲜食葡萄，助力脱贫工作。罗山葡萄园每年育苗、剪枝、采摘、冬季埋土所需的大量人工，王玲都从红寺堡区附近的农户中招募。

公司现在大多数的年轻骨干都是附近农户家的子女。他们有改变命运的韧劲和不怕吃苦的决心，在这里他们找到了施展自己能力的舞

台，稳定的工作和收入让他们有能力在城市扎下根，建立家庭，他们的子女也能接受更好的教育。罗山酒庄正是通过一点一滴的努力诠释了它的文化与精神内涵，向社会传递了他的担当与责任。

酿酒用不得一点差材料，这与做人容不得一丝坏心思一样。王玲深知，酿酒同做人一般，如果怀了不纯粹的心思，酿出的酒口感也好不了。2011年，红寺堡产区被扩大到贺兰山东麓葡萄酒国家地理标志产品保护范围，并被世界OIV组织评为宁夏优质酿酒葡萄明星产区的精品区，这里还有“中国葡萄酒第一镇”之称。