

宁夏伊品：危中寻机破土而行

本报记者 邓 蕾

危机中存有生机

据宁夏伊品相关负责人介绍，今年初，疫情袭来，物流受限，原材料几乎“断供”。公司各生产基地的玉米、煤炭库存先后出现预警。关键时刻，他们在各级党委和政府的帮助下，解决了煤炭等物资的供应和运输问题，快速启动厂外玉米库存储备，成功化解了原材料供应危机。同时，自治区工商联积极协调有关部门、民营企业、商会共筹物资、共享信息、共集资源、共通渠道，引导他们统筹疫情防控与产能恢复。宁夏伊品积极主动应对，通过持续稳定向客户提供饲用添加剂、生物有机肥料、食用调味等产品，确保下游养殖业、种植业稳定生产，保障菜篮子、肉盘子、米袋子供应充足，为防控大局提供有力物质保障。

从2017年起，该公司陆续在全国设置了10余个贴近客户、贴近市场的区域中心仓库，产品下线之后立刻装车发运到区域中心仓库，结合大数据分析预测，确保客户下单12至24小时内就能收到产品。得益于提前优化布局，即使受到疫情影响，宁夏伊品的产品还是可以稳定持续地交付给客户。去年春节期间，宁夏基地日均发运30多个车皮，仅用13天就打破了历史单月发运纪录，得到客户的高度认可。

正因为疫情期间仍然可以持续稳定地满足客户需求，宁夏伊品赢得了更多客户的信任，使行业集中度进一步提升。

广东“中小融”平台提升融资触达率

据新华社广州12月29日电“我们在新闻里面看到‘中小融’平台，就抱着尝试的心态去注册发布了融资需求。结果浦发银行第二天就找了我们。”广州华银健康医疗集团股份有限公司副总经理向贤青说，只用了两三个星期时间，企业就拿到了第一笔3000万元的知识产权抵押贷款。第二笔1700万元贷款也很快到位。“我们第一次在贷款中做了‘甲方’。”

为解决银企信息不对称状况，提高中小微企业贷款效率和触达率，广东全力推进“数字政府+金融科技”赋能中小民营企业高质量发展的广东模式，运用先进的区块链、云计算等金融科技打造了“广东省中小企业融资平台”。

“在‘中小融’平台上，银行可以触达更多的小客户。”浦发银行广州分行行长陈晓蕾认为，“政府主导的金融平台可以整合各类数据，搭建庞大的信息库，为银行授信提供更加精准的企业‘信用画像’，全面提升金融支持中小企业发展的层级和能力。”

截至2020年12月25日，“中小融”平台已申请接入涉及34个部门的250项数据，累计服务企业70万家，入驻金融机构374家，发布金融产品1080款，累计实现融资350亿元。

宁夏伊品生物科技股份有限公司(以下简称宁夏伊品)成立至今21年,从一家濒临倒闭的谷氨酸厂,到拥有市场行业话语权的龙头企业,宁夏伊品一路危中寻机,破土而行。今年第一季度,该公司经营业绩逆势上扬,出口量同比增长35%,并在3月份创造了纪录:实现销售收入和销售回款双双突破11亿元。

在变革中迎来发展生机

1999年,从一家地方小厂起步,宁夏伊品经历了技术垄断、价格厮杀、行业洗牌等种种危机考验,才获得了今天饲料氨基酸产品全球市场占有率第一的行业地位。近年来,行业产能过剩,竞争持续加剧,企业又见招拆招,打出三张“王牌”。

2015年,国外氨基酸巨头在中国和德国同时对宁夏伊品发起知识产权诉讼,对公司的产品和声誉造成了负面影响。这件事给了正处于快速发展期的宁夏伊品当头一棒。长期以来,包括宁夏伊品在内的国内氨基酸企业更多将发展关注在产能扩张,而忽视了对知识产权的保护。尽管诉讼最终以和解结束,但也警醒宁夏伊品,要想真正成为一个全球化的行业

领导者,必须要有自己的核心技术。为此,公司确立了“立足先进生物技术,持续创新,打造全球开放性创新圈”的发展策略,近年来,持续投入研发经费9.96亿元,与中科院微生物研究所等国内顶尖院所建立了深度产学研合作关系。与日本、美国、法国等国的10余家国际领先科研院所、生物技术公司和机构,建立了战略合作关系。近年来,宁夏伊品先后开发和引进了6个高端氨基酸产品和一个生物化工产品,申请国内外发明专利70余项,在主产品上形成了较为完善的核心技术积累和知识产权保护,为企业参与国际化竞争保驾护航。

2016年,在内贸供不应求,外贸利润低薄的情况下,宁夏伊品观察到国内

市场规模只占到了全球总量的20%,毅然决定走出去,大胆参与国际化竞争。2015年底,宁夏伊品的海外业务仅有40多个国家,销售收入只有不到1.8亿美元。经过几年拓展,公司海外销售网络已覆盖全球各大洲80多个国家。2019年,公司外贸收入突破4亿美元。

以往宁夏伊品大量的产品销售业务都通过贸易代理商进行,与终端客户的联系较为薄弱,对市场需求变化的反应迟钝。针对于此,宁夏伊品通过为客户精准提供定制化服务,将终端客户占比由2015年末的50%提高到2019年末的87%,不断提高客户粘性。同时,近年来公司累计投入6000多万元用于信息化、数字化升级改造,打造快速响应客户需求的供应链能力。

危机思维引领企业向更高质量发展

健康持续发展。

目前,伊品还存在过度依赖动物营养板块,食品和植物营养板块产品单一、高附加值产品缺乏等问题。根本原因还是技术,研发的支持不足。为此,公司在原材料优势区域完成产能布局,在宁夏、内蒙古、黑龙江建设

了三座大型的现代化工厂,总资产规模达120亿元。未来,宁夏将成为公司高端产品的主要生产基地,预计到2025年,宁夏基地产值将达到100亿元。该公司将集中精力打造高附加值产品,力争将新开发的产品销售收入占总收入的比重提升到35%以上。



银川经开区一企业荣获全区“我身边的战‘疫’模范”集体称号

本报讯(记者 张红霞)近期,自治区直属机关工委通报表扬了全区“我身边的战‘疫’模范”个人和集体,银川经开区企业银川方达电子系统工程有 限公司(以下简称“方达电子”)上榜,被评为全区“我身边的战‘疫’模范”集体。

据悉,方达电子作为一家专业从事应用软件开发、系统集成的高新技术企业,其业务涵盖中小企业服务、

电子商务、医疗健康大数据、社保、企业管理等领域,先后承建宁夏全民健康档案管理系统、宁夏医疗保险前端结算系统、宁夏医疗保险结算费用拨付系统、宁夏互联网医保结算系统等信息化项目建设。

“为了给各个基层医院设计一款‘基于大数据技术的新型冠状病毒感染肺炎疫情防控与筛查信息系统’,我们加班加点仅用一周时间完

成了软件编写,及时帮助各个医院实现外来入宁人员、发热疑似病例患者、‘三返’人员体温体征等重点指标的动态监控管理工作。同时,我们还根据确诊病例患者行动轨迹动态跟踪管理,来全方位支撑全区疫情防控工作顺利开展。”方达电子相关负责人说,疫情期间,方达电子充分发挥企业在医疗行业信息化建设优势,组织专业技术人员加班加点

点,积极投入到全区疫情防控各项工作中。

截至目前,方达电子医疗业务覆盖全区4000多家基层医疗卫生服务机构,服务于全区600多万人口,参与建设了全区近70%的二级及以上医疗卫生机构的医院信息化项目,开发的医疗保险结算业务为全区所有医疗卫生机构和药店提供服务。

集聚区以银川为中心,在西北打造10个现代智慧产业集聚区,建设仓储基地5万平方米,创造上万个就业岗位。

此次捷豹空气动力系统西北营销中心的揭牌,标志着捷豹产品正式进入西北市场,不仅填补了宁夏及西北地区空气动力系统市场空缺,为深化东西部协作、有效承接产业转移提供了更加广阔的平台。

捷豹空气动力系统西北营销中心入驻银川经开区

本报讯(记者 张红霞)12月28日,捷豹空气动力系统西北营销中心在银川经济技术开发区梦驼铃产业集聚区揭牌,并举办捷豹新产品发布会。这是闽宁民企助力两地合作的又一项项目。

该项目由宁夏梦驼铃科技有限责任公司与厦门东亚机械工业股份有限公司联合建设。捷豹空气动力

系统西北营销中心主要依托银川经开区优越的营商环境,利用西北地区的资源禀赋优势,抓住产业数字化转型趋势,通过平台助力、技术引领、企业管理等方面的合作,致力于促进西北企业科学合理利用资源,帮助企业实现节能减排、降本增效,为银川高质量发展储蓄能量。

据悉,梦驼铃产业集聚区依托

2015年成立的梦驼铃物流产业平台,全力打造以互联网大数据及供应链数字化服务为主的智慧物流全场景服务平台,依托“物流+产业集聚区”的开放共享模式,集聚宁夏区内外物流供应链相关企业共同构筑产业集聚效益,提供物流问题“一站式”解决方案及“资源最优配置”方案。

该产业集聚区负责人表示,该产业

自治区工商联和宁夏13家民营企业获表彰

本报讯(记者 蔺 津)日前,全国工商联十二届四次执委会议在广西南宁开幕。会议表彰了抗击新冠肺炎疫情先进民营企业,发布了2020年工商联理论研究和 works 实践创新成果,宁夏工商联和宁夏13家民营企业榜上有名。

据了解,宁夏工商联 works 实践创新成果《实践中受教育担责任 促年轻一代民营企业健康成长》荣获2020年工商联 works 实践创新成果二等奖。宁夏马连富电子科技有限公司、宁夏兴俊实

业集团有限公司、银川建发集团股份有限公司、宁夏大地循环发展股份有限公司、宁夏光耀实业有限公司、宁夏青龙管业股份有限公司、宁夏汇融实业集团有限公司、宁夏金昱元化工有限公司、宁夏建龙龙祥钢铁有限公司、宁夏易巨能实业有限公司、中卫市英特嘉实业有限公司、宁夏荣和春医药有限公司、彭阳县好又多商贸有限责任公司被全国工商联表彰为抗击新冠肺炎疫情先进民营企业。

“全国知名浙商宁夏行”活动成果丰硕

本报讯(记者 罗 鸣)日前,“全国知名浙商宁夏行”活动在银川举行,300多名区内外知名浙商齐聚塞上江南,围绕“汇聚浙商力量,助推宁夏高质量发展”主题,共叙友谊、共话合作、共谋发展。

浙江与宁夏友好往来源远流长、经贸合作非常密切、兄弟情义十分深厚。宁夏的发展历程伴随着在宁浙江人的奋斗和奉献,这里记录了浙江人拓荒的脚印、成就了浙江人创业的梦想,彰显了浙江人拼搏的精神、凝聚了浙江人深厚的情结,浙商已成为宁夏商海大潮中的一道风景线。

西夏区破解“小个专”党建“五难”问题

本报讯(记者 张红霞)日前,记者获悉,近年来,银川市西夏区针对怀远市场、同心路市场、建材城市场、兴盈市场等“小个专”发展特点、存在问题,围绕破解“小个专”党组织组建难、发挥作用难、日常管理难、活动开展难、工作保障难“五难”问题,优化组织体系,强化引导联动,深化制度运用,细化工作载体,实化工作举措努力夯实“小个专”党建工作基础,促进个体私营经济持续健康发展。

西夏区建立“组织部领导+非公和社会组织工委统筹+街道党工委配合+社区党支部具体负责”的立体化“小个专”党建工作体系。通过组织寻找管理公司,管理公司寻找个体户,个体户寻找党员的办法,依托银川君美盛经营管理有限公司、宁夏燕葆装饰材料市场管理服务有限公司、银川市火车站兴盈综合批发市场管理有限公司等“小个专”的管理公司成立党支部,建立“一户一册”台账,在商户中全面寻找“口袋”党员,鼓励“口袋”党员亮出身份、转入组织关系。

西夏区在怀远市场、南华市场、阳阳广场等地打造“小个专”党建示范商圈街区。通过实施“党旗飘香夜市”和抓党建促生产经营等党建项目,促进党建工作与经营管理互融互进。依托“社区(联合)党委+驻区单位党组织+红色业委会+红色物业+红色新兴经济组织”共治组织体系,推行“1个非公经济组织工委+N个行业主管党组织+X个党建指导员”工作模式,通过商户吹哨,党建指导员派单,行业部门报到的方法,实现了下岗职工、贫困户、建档立卡贫困户、残疾人、失地农民等3000多人再就业。

经过多方协调,西夏区争取银川市党建项目,按照“五室一站”标准,银川君美盛经营管理有限公司党支部以加工中心为依托打造党建服务中心,根据企业文化特色,探索创新了“1+3+X”的模式完善支部阵地功能,通过组织市场党员开展培训教育、读书分享,红歌聆听等活动拓展了党员学习渠道,成为广大党员商户思想的“补给站”、工作的“助推器”。

央行:促进企业综合融资成本稳中有降

新华社北京12月29日电 中国人民银行29日发布消息称,稳健的货币政策要灵活精准、合理适度,保持货币政策的连续性、稳定性、可持续性,把握好政策时度效,保持对经济恢复的必要支持力度。继续释放改革促进降低贷款利率的潜力,促进企业综合融资成本稳中有降。

会议强调,引导企业和金融机构坚持“风险中性”理念,稳定市场预期,保持人民币汇率在合理均衡水平上的基本稳定。处理好恢复经济和防范风险关系,守住不发生系统性金融风险的底线。



12月28日,企业员工在京津中关村科技城一办公场所工作。位于天津市宝坻区的京津中关村科技城2017年进入实质性建设,目前已经签约实体项目27个,其中北京转移来津项目18个,初步实现“研发在北京、生产制造在宝坻”。据了解,京津中关村科技城总规划面积约14.5平方公里,共分四期进行开发建设,将打造成首都制造业转移的重要承载地和中关村科技成果转化与产业化基地。

新华社发