華興時報

沙地红薯铺就共富路 延链提质激活乡村非公经济新活力

本报记者 **韩瑞利**

金秋十月，薯香漫野。西夏区黄花村的田垄间，一筐筐刚出土的榴莲蜜薯带着泥土气息，村民们忙着分拣、装箱、搬运，一派繁忙的丰收景象。随着最后一垄蜜薯完成采挖，黄花村2026年度沙地红薯秋收工作顺利收官。

这片沙土地上培育起来的红薯特色产业，不仅带动村民增收致富，更通过订单产销、品牌培育、产业链延伸，让特色农业成为激活乡村非公经济、壮大村集体经济的有力抓手。

黄花村沙地资源丰富，但过去土地产出效益不高、产业发展方向模糊。为找准适合本村的特色发展路子，村集体坚持先调研、后试种、再定型，用3年时间持续开展土壤取样检测、多品种对比试种、市场需求调研研判。结合本地沙质土壤疏松透气、排水性好，昼夜温差大、利于薯类糖分积累的天然优势，最终选定榴莲蜜薯作为特色主导品种规模化种植。

今年，全村共种植榴莲蜜薯150亩，其中丝滑品种79亩、红瑶品种71亩。红瑶蜜薯生长周期更长，采收时间较丝滑蜜薯延后一个月。村里采用梯次采收模式，错峰上市、有序销售，拉长产品销售周期，有效规避集中上市带来的价格波动风险，为本地种植户、农产品经销商等非公经营主体稳定供货。

选好品种只是产业起步，打通产销链路、稳定经营主体和农户发展信心，是推动非公农业产业可持续发展的关键。黄花村创新推行订单式收购模式，搭建农户与收购经营主体的对接桥梁，把市场需求前置到种植环节。产前，由村集体牵线搭桥，推动种植农户与收购经营主体签订收购协议，明确约定红薯品种、外观规格、品质标准、保底收购价格，提前锁定销路；产中，组织农技人员开展统一技术指导、标准化田间管护，规范施肥、除草、田间管理流程，从源头把控红薯品质，契合市场和收购商家的品质要求；产后，按照订单约定集中采收、分级分拣包装，及时完成货款结算。

这套订单产销机制，打通了小农户对接市场主体的通道，有效破解传统农业“种得出、卖不掉、价不稳”的难题。今年秋季，蜜薯采收完成即可直接交付销售，减少中间流通环节损耗，实现采收即销售。农户安心种植，经营主体稳定收货，村域内农产品购销的非公经济活力持续释放。

特色产业发展，最终落脚点是联农带农，让村民共享产业发展红利。150亩榴莲蜜薯从育苗、田间管护到采收分拣，全链条创造大量本地务工岗位。今年沙地红薯产业累计带动村民就近务工600多人次，其中脱贫户等重点帮扶群体占比达40%。种植、除草管护、采挖、分拣装箱等用工岗位优先吸纳本村村民就业，重点保障困难群众就地就业。村民无须外出，在家门口就能拿到务工薪金；村内从事劳务组织、农产品打包、短途运输的个体经营户，也借着红薯丰收拓宽业务渠道，让群众在家门口端稳“就业饭碗”。

产业要长远，不能局限于售卖初级农产品。着眼长远发展，黄花村把培育农产品品牌、延伸产业链作为激活乡村非公经济的核心抓手。村里已谋划注册“西泾薯序”农产品品牌，将围绕品牌运营、标准化种植、分级精品包装、线上电商销售持续发力，同步谋划红薯精深加工项目，吸引农产品加工、电商直播、仓储物流等非公市场主体参与产业建设。

从单纯售卖红薯，向加工产品、品牌商品转型，推动一二三产业融合发展。依托品牌赋能，扶持本地农产品电商、包装、食品加工等非公经营主体发展壮大，培育本土农业新业态，把沙地红薯从单一农作物打造成为富民强村的支柱产业。

乡村特色产业提质升级，离不开非公经营主体的深度参与。黄花村以沙地红薯产业为载体，依靠订单模式打通供需、依托品牌延链拓展发展空间，充分发挥非公经济在农产品收购、包装运输、电商销售、精深加工等环节的灵活优势，推动小农户对接大市场。黄花村将持续做强沙地红薯产业，不断完善利益联结机制，进一步优化营商环境，吸引更多非公经营主体扎根乡村、深耕农业，持续延伸产业链、提升价值链，让沙地红薯产业持续提质增效，以特色产业赋能乡村振兴，让产业红利惠及更多村民。

借力农高会展台拓渠道 “宁字号”特色农产品走出宁夏

本报讯（记者 **郝婧**）10月25日，以“新质生产力·农业新未来”为主题的第33届中国杨凌农业高新科技成果博览会（以下简称“农商会”）在陕西省杨凌示范区举办。我区供销企业——宁夏供销电子商务产业发展有限公司依托农高会专业展会平台，集中推介34种宁夏特色农产品，积极对接省外供销资源、拓宽产销流通渠道，助力宁夏优质农产品抢占省外市场。

展会现场，宁夏供销电子商务产业发展有限公司重点展出枸杞、葡萄酒、滩羊、牛肉、奶制品等系列特色产品，全方位展示宁夏现代农业发展成效与“宁字号”农产品品牌竞争力，集中展示宁夏“六特”产业发展成果，让省外市场直观感受宁夏特色农业的品质优势与产业活力。

借助农高会资源集聚、产销对接的平台优势，宁夏供销电子商务产业发展有限公司主动开展精准招商与产销洽谈，积极搭建跨区域供销协作桥梁。展会期间，先后与陕西供销集团农产品公司及黑龙江、广东、湖北等多地供销系统深度对接，围绕特色农产品长期产销合作、流通渠道共建、区域品牌联合推广等内容深入磋商，探索建立常态化、机制化的跨区域供销协作新模式，为宁夏特色农产品规模化、常态化出省流通拓宽渠道。

宁夏供销电子商务产业发展有限公司将持续放大农高会展会溢出效应，不断深化与全国各地供销系统的联动合作，健全省外销售网络、拓宽市场覆盖面，持续赋能宁夏特色农业产业化、品牌化发展，以供销担当助力特色产业提质增效、赋能乡村全面振兴。

小微企业勇闯技术“无人区”

银川经开区链上发力打造西部高端装备制造新高地

本报讯（记者 **张红霞**）10月27日，记者获悉，从单点企业集聚到产业链协同发展，从追求体量扩张到深耕链条提质，银川经开区推动高端装备制造产业加快转型，持续培育新质生产力，全力打造西部地区特色鲜明、竞争力突出的高端装备制造新高地。

在银川经开区铭跃达（宁夏）机械制造有限公司生产车间，企业正围绕高端机床国产替代方向深耕研发，持续攻克行业技术难题。企业负责人介绍，公司聚焦高端数控机床领域，沉淀自主工艺与知识产权。这家落户园区仅两年的科技型中小企业，已成功入库国家科技型中小企业，自主研发的高端数控机床主轴、刀塔、整机完成批量化市场验证，产品销往国内多个区域，补齐国内部分场景高端数控机床供给短板。

近年来，银川经开区搭建“政产学研用”协同创新平台，组建工业母机产业科技创新联盟，推动产业链上下游企业联合攻关。园区围绕企业发展痛点精准施策，提供知识产权布局辅导、落实研发补助、对接产业链资源等服务，多措并举降低企业研发试错成本，充分激发科技型中小企业创新活力，让企业敢于投入、勇于攻坚。坚持大中小企业融通发展，紧扣企业实际需求，依托工业母机产业科技创新联盟、中试平台等载体，打通科技成果转化通道，推动更多科研成果走出实验室、落地生产线，在关键技术攻关、数字化转型、市场拓展等方面为企业赋能，不断夯实高端装备产业发展根基。

目前，银川经开区已培育乔锋机械、巨冈精工等一批工业母机龙头企业，构建起涵盖研发设计、核心部件生产、系统集成的完整产业生态，产业发展逻辑稳步由“扩规模”向“强链条、提效益”转变。银川经开区将紧扣新型工业化发展要求，持续补齐产业配套短板，优化政策供给，深化产学研协同创新，积极招引产业链上下游优质项目落地集聚。引导企业加快数字化技术改造，持续加大核心技术攻关力度，稳步提升产业链供应链自主可控水平，以产业能级跃升为抓手，培育壮大新质生产力，为区域工业高质量发展注入强劲动能。

推进智慧化养殖基地建设 助力农户增收致富



10月27日，工作人员在金华市金东区群飞鹌鹑智慧化基地的养殖车间内巡检。

近年来，浙江省金华市金东区积极构建鹌鹑养殖“合作社+农户”联合运营模式，建立“种苗统供、饲料统配、兽药统管、技术统训、销售统营”服务体系，推进鹌鹑智慧化养殖基地和育种、繁殖、加工、销售一体化鹌鹑产业链建设。据了解，金华市金东区鹌鹑养殖合作社常年存栏总量超3000万羽，2025年鹌鹑蛋产量达3万多吨，产值约3亿元，带动农户增收致富。 **新华社发**

广交会：智能新品解锁消费新体验

第140届广交会第二期10月27日进入收官之日。从首期聚焦“先进制造”，到本期围绕“品质家居”，一大批“中国智造”集中展出，解锁消费新体验，展现出以人为本、服务生活的鲜明特质。

做咖啡、收拾屋子、清洁泳池、运送物品……在第140届广交会上，各类“会干活”的服务机器人集中亮相，它们能够走进家庭，切实帮人一把。

在约600平方米的海尔集团展位上，AI（人工智能）家务机器人“海娃”频频引来境外采购商点赞。它能自主完成一系列家务：收拾放在沙发上的脏衣服，送至洗衣机、再转运烘干，最后进行收纳；把识别到的生鲜食材运送至冰箱，分类放到合理位置……

海尔海外电器产业有限公司副总裁张庆福说，“海娃”不是独立单品，而是通过联动家电硬件，为用户打造成套智慧生活，分担人们日常琐碎的家务。

一些清洁工作也在机器人的赋能下，变得更简单。记者看到，不少采购商围拢在一个小型“泳池”周围，只见池内清洁机器人来回穿梭。“它不是无序行走，而是在‘脑中’自主规划好了最优清洁路径……”戴思乐科技集团有限公司执行总裁冯洋向境外采购商介绍一台智能无线泳池清洁机器人，它能全程全自动完成泳池清扫。

作为中国外贸风向标，广交会自第137届起设立服务机器人专区，越来越多的国产机器人从这一平台走向海外市场。众多境外采购商不是“看新奇、拍个照就走”，而是通过务实洽谈、实地探厂，将对中国机器人技术与方案的认可，转化为实打实的订单。

来自埃及的采购商艾哈迈德·索比·穆罕默德说：“这次我来广交会的主要目的就是考察AI机器人，我想把这些中国产品带回去，相信它们会受到市场欢迎。”

在本届广交会上，许多日用品、家具等展品拥有了“AI大脑”“AI之眼”，经过制造商在细微之处的创新，带给广大用户更舒心的体验。

在四川深睡智能家居有限责任公司的展位上，境外采购商排队躺上多款智能床垫，感受床垫不同频率的按摩律动。

公司董事长尹伯儒介绍，通过这样的“哄睡”按摩，加上床垫内多个传感器实现的监测心率、记录翻身次数等功能，帮助不同人群改善睡眠。目前产品逐步打开以欧洲地区为主的海外市场。

“针对一些户外活动不方便双手操作的场景，我们利用磁吸盖设计，创新研发了这款单手就能轻松拧开的保温杯。”上海思乐得不锈钢制品有限公司总经理张斌说，在广交会上向全球首发这款产品，希望向海外新老客户展示公司对以人为本理念的极致追求。

不少节水卫浴产品凭借实用创新，受到采购商关注。

“这款户外按摩池的核心亮点，是我们针对用户保温节水的需求，自主研发的电动保温盖。”广东省佛山市高明粤华卫生洁具有限公司销售总监黄杰恩，一边操作一边介绍自家产品，“盖子可以自动升降，盖下后池体完全密封，搭配盖子中间的泡沫保温层，能有效减少水和热量流失，也就是说能降低加水和加热成本。”

黄杰恩表示，参会5天以来，收获来自全球多个国家和地区的意向订单70多笔，订单金额超300万元，其中还有十几位客户在现场购买了样品。

来自荷兰的采购商迈克·范得福伦表示，中国家电等产品在智能化升级方面做得很好，在国际市场很有竞争力。加拿大采购商拉比赫·扎南说，“中国产品厉害的地方，就是可以把技术落地、实现大规模量产普及”。

中国对外贸易中心主任朱咏表示，广交会第二期出口展参展企业约1.1万家，展出237.6万件产品。透过广交会，一批“向绿”“向新”的“中国智造”正在被全球更多消费者看见，为打造美好生活注入新体验。

（**新华社广州10月27日电**）

深化银企对接合作 凝聚助企发展合力

自治区工商联联合中国建设银行宁夏区分行开展主题党日暨座谈签约活动

本报讯（记者 **纳紫璇**）近日，自治区工商联联合中国建设银行宁夏区分行开展主题党日暨座谈签约活动。活动以党建联建为纽带，聚焦民营企业发展现实需求，打通金融助企对接通道。

活动现场，各方围绕民营经济发展现状、企业经营实际诉求进行了深入交流。建行宁夏区分行相关负责人系统介绍面向民营企业的金融服务模式、特色产品及服务创新举措，针对中小微企业、商会会员企业在资金周转、业务拓展等方面存在的现实痛点，分享了对应的金融解决方案。商协会及企业代表结合行业发展实际，坦诚反馈企业在融资、业务拓展等方面诉求，围绕深化银企对接、优化金融服务、拓展合作领域开展务实探讨，凝聚起多方协同助企纾困发展的共识。

活动中，自治区工商联与中国建设银行宁夏区分行正式签署战略合作协议。依托合作平台，自治区工商联将充分发挥联系商协会、民营企业的桥梁纽带作用，梳理汇总企业金融需求，做好供需对接；建行宁夏区分行将发挥金融专业优势，精准对接不同行业、不同规模民营企业的差异化融资需求，持续优化普惠金融服务、创新适配产品，拓宽企业融资路径。

与会企业家表示，将充分利用金融工具，优化财务管理，提高资金使用效率，增强抗风险能力，加强与金融机构的沟通合作，建立长期稳定的合作关系，不断提升企业的现代化治理能力，提高企业的核心竞争力，主动参与“万企兴万村”等行动，积极履行社会责任，实现企业自身价值与社会价值相统一。

国内首个高光谱卵内胚胎性别鉴定技术在银川实现规模化商业应用

本报讯（记者 **赵婵莉**）10月27日，“智赋禽业·数启未来——晓鸣股份AI新技术应用发布会”在银川举行。会上，国内首个实现规模化商业应用的高光谱卵内胚胎性别鉴定技术成果正式发布，标志着该技术完成从实验室验证到真实产线的跨越。

据了解，这项技术在国家蛋鸡产业技术体系指导牵引下，由北京魔芋科技有限公司自主研发，中国农业大学与宁夏晓鸣农牧股份有限公司参与联合研发和应用验证。

长期以来，全球蛋鸡产业存在一个持续数十年的结构性矛盾：性别分拣只能在雏鸡破壳后进行。为破解这一痛点，国家蛋鸡产业技术体系岗站专家与北京魔芋科技有限公司联合开展技术攻关，集成高光谱成像、AI模型解析与自动化分拣，创制“非侵入式高光谱蛋内性别鉴定AI机器人”。该设备可实现毫秒级判定，对孵化第13天种蛋完成无损检测，准确率保持在99%以上。

目前，该技术已在晓鸣股份孵化厂实现规模化应用。“这套技术应用不是简单新增一道检测工序，而是依托国产高光谱AI技术，重新定义种蛋孵化的生产流程，破解了长期以来被海外技术垄断的行业痛点。”晓鸣股份副总裁魏思勤表示，作为技术应用落地主体，晓鸣股份已打通产线适配、孵化工况验证、生产流程融合全链条，当前已在闽宁智慧农业产业园褐壳蛋鸡孵化产线稳定投产，填补了国内蛋鸡种蛋无损卵内性别鉴定规模化商用的空白。

发布会上，团体标准《非侵入式种鸡蛋孵化期内性别鉴定装备技术规范》编制工作正式启动。宁夏晓鸣农牧股份有限公司与宁夏大学、宁夏职业技术大学签署三方校企合作协议，聚焦农业具身智能在真实蛋鸡产业场景中的落地，把AI智能实验室建在产业一线，产教融合，为蛋鸡产业智能化升级提供底层智能底座。

宁夏滩羊高端产业文化馆正式启用

本报讯（记者 **张红霞**）10月27日，记者获悉，宁夏滩羊高端产业文化馆启用仪式暨核心供应商合作大会在银川市举行。活动以“携手同行 共赢未来”为主题，来自全国各地的40余家核心供应商代表齐聚银川伊百盛生物工程有限公司，围绕特色资源精深加工与大健康产业协同发展进行深入交流对接。

此次启用的宁夏滩羊高端产业文化馆，集中展示了滩羊产业从原料溯源到高端生物制品的全产业链发展成果。作为扎根银川经开区金凤工业园的本土企业，银川伊百盛生物工程有限公司自2006年成立以来，依托宁夏滩羊、枸杞、道地中药材等药食同源特色资源禀赋，构建起集研发、生产、销售于一体的全产业链体系，是国家级高新技术企业。企业产品涵盖保健食品、特殊膳食食品、冻干食品原料三大品类百余种，培育出免疫健康、心脑健康、胃肠健康、肝肾健康、骨骼健康五大核心健康养生品牌，产品远销东南亚及欧美市场。

宁夏滩羊高端产业文化馆此前已获评国家3A级旅游景区、自治区文化产业示范基地，并入选2026年度国家级星火科技馆试点。此次正式启用，不仅为企业“产业+文旅”融合发展搭建了新平台，也为园区大健康产业增添了新的成果展示窗口和科普研学阵地。

活动期间，与会代表先后参观滩羊高端产业文化馆和智能化生产车间，通过“文化馆展陈+GMP生产线溯源动线”，实地了解宁夏特色资源从原料到高附加值健康产品的精深加工全过程。在随后开展的分品类“一对一”合作洽谈中，供需双方围绕长期合作、量价协同等议题精准对接，推动产业链降本增效、稳链强链。

天元锰业创新技改 根除磨煤机电磁阀卡涩顽疾

本报讯（记者 **张红霞**）近日，宁夏天元锰业集团发电二厂聚焦设备安全痛点，深挖故障根源，采取“彻底清扫+创新技改”治理模式，成功解决磨煤机高压油站电磁阀频繁卡涩难题，有效消除长期困扰生产的设备顽疾。

磨煤机高压油站是保障磨组稳定出力的关键辅机设备。在机组长期运行过程中，设备受高频振动、高压油液持续冲刷，内部金属构件逐渐磨损剥落，大量细微铁屑混入液压油。原有滤网过滤能力有限，难以捕捉细小铁屑，杂质在油路内循环流动，反复引发电磁阀卡涩失灵，造成磨煤机非计划停运。该故障不仅影响磨煤机出力、降低机组运行效率，还极易引发机组工况波动，增加检修工作量，给安全生产带来潜在风险。为防止问题反复发生，炉务班技术人员对故障机理开展专项研判，锁定油路铁屑污染这一核心原因，量身制定专项治理方案。班组抓住停机检修有利时机，对10台磨煤机高压油站实施全开盖深度清扫作业，逐一清理油箱死角堆积的铁屑、油泥等杂质，全面清除存量隐患。

团队同步开展源头治理的“治本”技改，经过多轮现场试验论证，技术人员在每台高压油站油箱底部加装4根强力磁棒，利用永磁吸附作用，主动捕捉油液中悬浮的细微铁屑，阻断杂质进入油路循环，补齐原有过滤系统短板，从源头减少电磁阀卡涩故障因素。

此次双向治理落地后，设备缺陷发生率明显下降，有效规避了磨煤机突发停运、机组工况波动等安全风险，锅炉辅机运行可靠性显著提升。

终止办学公告

宁夏明禾远程职业技能培训学校有限公司（统一社会信用代码：91640100MAC0NMNN9G，办学许可证编号：人社民364010030000359号，拟向登记机关申请终止办学，凡与本公司有债权债务的单位及个人自公告之日起45日内来本公司办理清算手续，特此公告。 2026年10月29日