项目落地涌活力 产业强链促发展

——西吉工业园区11个项目落地激活县域经济

本报记者 邓 蕾

近日，记者走进位于西吉县吉强镇的西吉工业园区，塔吊林立、车辆穿梭，工人们抢抓工期加紧施工。今年以来，西吉工业园区依托全县资源禀赋和特色优势产业，聚焦农副产品精深加工延链补链强链，先后对接企业20余家，截至目前，落地项目11个，概算总投资达4.85亿元。其中，已投产企业4家，3家正在安装设备，另有4家企业紧锣密鼓建设中。

西吉县瑞蕈新材料果蔬泡沫箱加工项目是园区今年投产的重点轻工项目，由湖南峰腾汽车科技有限公司投资1200万元建设。引进全自动泡沫箱成型机、蒸汽锅炉等专业设备，主要生产果蔬包装泡沫箱，目前项目已正式投产。“产品主要供应周边城市及蔬菜基地，主打平菇、菜心等果蔬专用包装产品，月销售额稳定达150万元。”该项目负责人李荣波介绍。

西吉县新伟木业板材加工项目于今年3月投产，主营板材加工、全屋定制等业务。“产品目前主要辐射固原市四县一区，月营业额达50万元，可为本地家装、基建行业提供优质配套保障。”该项目负责人王伟说。宁夏鸿顺纺织纺织品加工项目一期完成投资600万元，通过租赁标准化厂房完成50台生产设备安装，现已投产运营；二期计划追加投资400万元，预计2027年实现入规发展。此外，西吉县鑫吉瑞农业科技农产品包装项目8月正式投产，宁夏瑞渊明户外用品加工项目将于今年年底投产，有效补齐本地农产品包装、轻工户外用品产业链短板。

园区主干道一侧，宁夏瀚鑫线缆有限公司电缆生产项目场地平整已基本完成，厂房基础分部工程完工。该项目由上海胜华电缆科技集团有限公司投资建设，概算总投资达4亿元，是今年园区引进单体投资规模最大的项目，建成后将填补区域线缆产业空白。

落地项目中，农副产品精深加工项目占据“半壁江山”。宁夏亘恒食品西葫芦籽加工项目聚焦西葫芦籽精深加工，建成后可带动本地20人以上稳定就业，目前各项筹备工作稳步推进，9月完成原料收购，预计2027年9月正式投产。宁夏西明食品有限公司牛油加工项目进展迅速，该项目年产牛油2万吨，已完成设备购置，部分设备7月进场，10月投入生产。宁夏晟太农牧科技肉鸡精深加工项目设备陆续进场，厂房内部装修加快推进，将于年底投产运营。

在绿色循环经济领域，园区建设建筑垃圾固废资源化利用生产线，配套新建污水处理及沉淀池、农业废弃物回收和工业废弃物资源化利用设施，同步建设固废垃圾填埋场，搭建固废处置全产业链可视化数字平台。

“园区将继续围绕农副产品精深加工和轻工产品制造两大主导产业，强化要素保障、优化营商环境，推动已落地项目早投产、早达效。”西吉工业园区管委会副主任王芳说。

四季芬芳 让“美丽产业”成为“幸福产业”

——兴庆区花卉产业跑出高质量发展加速度

本报记者 纳紫璇

近日，记者走进位于兴庆区月牙湖乡滨河家园二村的花卉大棚，虽是深秋时节，棚内依然暖意融融，48个品种的菊花次第绽放，村民们穿梭花海，忙着采收、细分拣、精包装，一派丰收忙碌的景象。

“曾经村里以传统粮食种植为主，土地产出有限。村‘两委’结合本地光照足、土质优的自然条件，精心挑选生长周期短、经济效益稳、市场需求旺的菊花作为主导品种。”滨河家园二村党支部书记、村委会主任马耀成说，村里推行一年两茬轮种模式，每年4月定植，7月至8月首茬采收，花后快速复种，并紧扣母亲节、七夕节、教师节等节日错峰上市。

目前，村里共有13座花卉大棚，种植面积52亩，从花苗培育、田间管护到鲜花采收、对外销售，全流程实现自主运营。“明年花卉大棚将从13座增至24座，实现产业规模翻倍提质。”马耀成说，村里将持续打通线上线下销路，探索订单农业、线上带货新模式，让一朵朵娇艳鲜花长久绽放为乡村振兴路上的富民花、幸福花。

近年来，兴庆区立足“生态立区、产业兴区”发展定位，建立“政府引导+企业带动+农户参与”合作模式，整合农业农村、林草等部门资源，重点在大新镇、掌政镇、月牙湖乡布局鲜切花、盆栽花卉及观赏苗木种植，扩大连片种植规模。目前，全区全年花卉种植面积稳定在7000亩，实现产值1.6亿元，培育年销售额超千万元花卉企业6家、百万元以上企业13家，花卉产业已成为辖区农民增收的重要渠道。

在银川爱必达园艺有限公司3.5万平方米的智能玻璃温室里，红色的娜欧米、粉色的凯瑟琳等10多个品种的切花玫瑰竞相绽放。“基地2025年8月完成改造投产，目前每天采摘量稳定在1万枝左右，累计生产量已达100万枝。”该公司总经理刘新伟说，玫瑰销售覆盖宁夏及陕西、内蒙古、甘肃、青海等周边省份，眼下正与西安、北京的盒马鲜生洽谈合作，拓展高端市场。

花卉产业的红火，最终落脚于百姓生活改善。兴庆区通过“企业+合作社+农户”模式，带动200户农户参与花卉产业。各经营企业累计聘用长期工人40余人，用工高峰期聘用临时工人300余人，累计发放工资180万元，有效带动周边农民就近就业增收。

随着秋意渐深，兴庆区年宵花生产也进入关键筹备期。宁夏宏茂农林科技有限公司智能温室里，新一季蝴蝶兰正在精心管护，为春节市场蓄力。

“我们每年培育100多个品种、100多万株蝴蝶兰，全年365天不间断供货。”该公司工作人员刘永杰介绍，春节前基地将备货40多万株成品以及30多个热门品种，产品发往北京、广州、上海等全国主要鲜花集散地。

今年以来，兴庆区精心打造节会品牌，成功举办2026“宁夏奔跑 花漾兴庆”新年健身跑、“奔跑筑梦·花漾逐光”2026兴庆区鲜花跑，邀请全国马拉松纪录保持者、亚运会冠军、全运会冠军何杰领跑，并打造玫瑰拱门、玫瑰瀑布等热门打卡点。

兴庆区持续推进“塞上花开 四季相伴”花卉推广系列活动，组织花卉企业集中亮相2026年“中华美食荟”暨宁夏服务消费季、兴庆有约·乐享五一“FUN飞兴庆·花漾民谣”文旅促消费等活动，集中展示鲜切花、盆栽花卉、绿化苗木等特色产品，深入推介“兴庆花卉”品牌。

从一季丰收到四季常青，兴庆区花卉产业的根基越扎越深。兴庆区将持续推动花卉种植面积稳定增长，组织开展花卉种植技术、精深加工、市场营销等全链条培训，围绕“规模扩张、品牌增值、人才支撑”三大方向实施品牌提升行动，申报地理标志证明商标，鼓励发展干花、永生花、花卉精油提炼等精深加工产业，积极打造“校园小农场”“校园花坊”等花艺实践空间，推动特色经济林及花卉产业综合产值持续提升。

10月13日，标准化生产车间内，身着无尘工作服、防护帽与口罩的工作人员正在巡检设备、核验产品包装。

作为高新技术企业，杞滋堂（宁夏）健康产业有限公司立足宁夏枸杞资源优势，聚焦枸杞精深加工，搭建现代化智能生产体系，依托超微粉碎等核心技术，研发枸杞原浆等系列高附加值产品，推动枸杞产业从售卖干果原料，向深加工、高价值、全产业链转型。企业以工业化加工带动前端枸杞种植，延伸产业链、提升价值链，让小小的枸杞成为富民兴产的“红色引擎”。

本报记者 陈治学 摄



合规让“车轮上的经济”行稳致远

——兴庆区税务局打造货运行业税收全周期合规服务新模式

本报记者 王 茜

清晨6时，兴庆区物流园灯火渐明，满载货物的卡车陆续驶出，川流不息的车流托起城市商贸脉动，孕育着蓬勃的“车轮上的经济”。

道路货运行业主体分散、车辆跨区域流动，涉税风险点多面广，曾是税收治理的难点。兴庆区税务局立足辖区6000余户货运经营主体实际，创新推行“双维三阶九步”全周期工作法，前移涉税服务关口，变“事后追改”为“事前预警、事中辅导、事后复盘”，依托数据画像精准识别风险，通过全链条辅导引导企业主动遵从，让纳税信用成为企业发展“硬通货”。

画像先行 把服务送在申报之前

申报期临近结束，宁夏恒通兴物流有限公司财务人员手机收到一条申报提醒短信：“增值税申报销售额小于同期开票金额，请及时更正申报。”没等企业发愁，电子税务局的精准提示、税务干部电话辅导接连跟进，帮助企业在申报截止前完成更正补缴。

“有车无申报、有申报无车”曾是困扰货运行业的老大难问题。税务部门整合企业登记信息、经营规模等数据，对接交管、运管部门，将申报运力规模与交强险投保车辆数、通行费发票中的不重复车牌号做三方比对，核定企业实际运营车辆数量，对于实际运力远超申报、又无法给出合理解释的企业，提前列为重点辅导对象。

重点对象圈定后，围绕“票、油、车、税”四大货运行业特色要素，兴庆区税务局设置14项行业指标：纵向跟踪同一企业不同属期业务变化轨迹，看风险如何演变；横向比对企业与行业基准值的偏离程度，看差距有多大。经指标逐一筛查，隐藏在画像下的风险也浮出水面。

风险清楚了，辅导便有的放矢。事前辅导坚持“一张清单、一个问题、一条对策”，推送内容严格对应评价发现的问题，不搞大水漫灌。申报开始前，政策解读、申报指引、风险提示通过电子税务局、征纳互动平台、微信公众号、短信等渠道精准送达；税务干部还走进物流园区、货运市场，编印《货物运输行业税收合规辅导手册》，帮助企业对照自查，将不少问题化解在申报之前。

全程伴随 让辅导跟着“车轮”跑

申报期内，另一场“实时体检”同步进行。兴庆区税务局对货运企业当期申报数据、运输发票开具、成品油进项抵扣情况实行动态扫描，做到当日申报、当日扫描、当日识别疑点，并建立动态评价机制，用分数变动激励企业主动整改。

对多次提醒仍未更正的疑点，辅导更进一步：先线上推送提醒，再点对点电话辅导，仍不整改的开展上门辅导。截至目前，累计向黄色预警企业推送精准提醒200余户次，设置7日响应期，已有100余户企业自主更正申报。

行业共性问题依托“可视答疑”集中解决。组织业务骨干开展线上答疑，围绕挂靠车辆费用处理、无车承运税率适用等高频问题逐一讲解，一场答疑直播吸引500余人次观看、现场解答50余个问题。

申报期结束后，税务部门申报质量评价岗对全属期申报数据重新过筛，将事前、事中发现的问题逐一对账，对共性问题，通过纳税人学堂、专题培训实现一次解决一类；对屡犯不改、风险较高的企业，组织专家团队上门“会诊”。

今年以来，兴庆区税务局累计上门辅导高风险企业120余户，联合物流协会、货运市场组织专题座谈2场；对完成整改的企业，在整改后一个申报期、一个季度、半年3个节点开展“回头看”，帮助9户企业完善内控制度、修复纳税信用，并每季度向曾存在涉税问题的企业推送“长效合规警示提醒”，累计推送500余户次。

以信生金 合规成为企业“硬通货”

截至今年8月，辖区6000余户道路货运业户全部纳入分类评价，各类税费申报更正次数同比下降37%，运输发票备注栏完整率提高52个百分点。部分A级货运企业凭良好纳税信用，通过银行“银税贷”获得低息贷款400余万元，并在重点项目招投标中获得加分。

“以前是风险检查来查问题，现在是申报评价帮企业提前发现问题，预警早、提醒及时、辅导到位，真正为我们规避了风险。”宁夏恒通兴物流有限公司负责人丁丽萍说。

从“被动接受检查”到“主动对照自查”，道路货运企业税法遵从意识明显增强，逐步形成“合规—信用—发展”的良性循环。兴庆区税务局相关负责人表示，将把道路货运行业试点经验逐步拓展到更多行业，持续完善申报质量评价与合规辅导一体推进机制，以更精准的监管、更有温度的服务，护航地方经济高质量发展。

服务送到车间 审批跑出“加速度”

——银川经开区以全周期服务优化营商环境

本报记者 张红霞

“项目成功入选2026年银川市科技计划拟立项名单，企业创新发展更有底气了。”日前，宁夏博旭实验室设备有限公司相关负责人介绍。这份成果的背后，是银川经开区将服务下沉至车间一线，靠前帮扶企业申报科技项目、破解发展难题，持续优化营商环境的生动实践。

今年银川市科技计划项目申报启动后，手握技术与专利的博旭实验室在申报材料筹备环节遇到瓶颈。企业深耕实验室配套装备研发生产，但对项目申报要点把握不准，不清楚如何提炼技术创新亮点，申报工作一度停滞。

针对企业痛点，银川市科技局联合银川经开区将政策宣讲课堂搬进生产车间，面对面解读专项支持方向、申报条件与资金管理规定，帮助企业精准匹配申报赛道。了解到企业撰写材料存在困难，园区安排工作人员开展“一对一”上门帮办。工作人员深入车间实地调研产品研发情况，梳理专利布局和产业化前景。从申报书撰写、预算编制到佐证材料整理，逐字打磨文本，逐项核对专利、检测等附件资料，全程跟进线上填报与初审修改，打通项目申报堵点。

“园区的服务真正送到心坎上，全程专人跟进指导，帮我们挖掘创新亮点、补齐材料短板，项目才得以顺利通过评审。”宁夏博旭实验室设备有限公司相关负责人说。企业将依托项目资金推进技术升级，加快新产品迭代，持续增强核心竞争力。

科技帮扶之外，园区审批服务也实现提质增效。银川经开区紧盯项目落地难点，推行节能、用地、环评等事项并联审批，将传统串联审批模式调整为同步办理，压缩审批时限，减少企业跑腿次数。“过去多头跑、反复等的手续，现在协同推进，企业可以集中精力抓生产经营。”园区营商和审批服务局负责人介绍。

急企业之所急，解企业之所难。今年以来，银川经开区持续把优化营商环境作为高质量发展的重要抓手，聚焦企业急难愁盼问题，不断破除机制堵点。依托营商环境法治工作中心，为民营企业提供政策咨询、项目会诊、合规指导，帮助企业防控经营风险；持续深化“放管服”改革，推进涉企事项集成办、就近办、一次办；建立常态化政企沟通机制，变“企业找政策”为“政策找企业”，推动惠企政策直达快享。

园区将持续完善服务机制，不断打造稳定、公平、透明、可预期的一流营商环境，赋能企业创新转型、产业提质升级，为区域经济高质量发展注入强劲动力。

累计保费规模近800万元

吴忠巨灾保险全域覆盖筑牢风险保障防线

本报讯（记者 纳紫璇 梁 静）10月13日，记者获悉，吴忠市通过政保深度协同、政策精准落地、服务优化升级，顺利实现全市巨灾救助保险全域覆盖，累计保费规模近800万元，构建起“政府救助+保险赔付”的双重灾害风险保障体系，补齐了基层巨灾风险保障短板。

巨灾救助保险是落实国务院《现代化应急体系建设“十五五”规划》部署、完善“政府救助+保险补偿”双重保障机制的重要举措。今年以来，吴忠金融监管分局紧扣国家巨灾保险政策导向，立足地方灾害防控和民生保障实际，持续推动保险保障与政府应急救助体系有效衔接，保障范围覆盖自然灾害、突发意外事故等风险。通过强化政策引领、健全制度体系、深化政保协同，吴忠市出台市级专项政策文件，构建起政府统筹、保险参与、全域推进的工作格局。

中国人保等保险机构立足区域风险特点精准定制保障方案，在同心县率先试点，利通区叠加防返贫保障，盐池县、红寺堡区对接财政资金落实，青铜峡市历时两年优化方案，推动巨灾救助保险从试点突破走向全域覆盖。

此次全域覆盖进一步夯实了吴忠市民生保障基础，也是地方金融服务社会治理、赋能应急体系建设的生动实践。吴忠市将持续深化政保合作机制，不断优化巨灾救助保险产品与服务，放大金融保险在灾害补偿、民生兜底、风险防控中的赋能作用，助力地方社会治理提质增效。

固原祥和食品有限公司：

一块六盘山黄牛肉的“深加工”之旅

本报记者 郝 婧

10月初，记者走进原州区中河乡曹河村固原祥和食品有限公司（以下简称“祥和食品”）生产车间，工人围在分割台前开展切割、修切、真空包装、装箱入库等作业，一袋袋牛肉顺着传送带流转，贴上标签装箱入库。

依托“养殖+精细分割+精深加工”一体化全产业链，这家本土牛羊肉加工企业持续深挖畜牧产业价值，以即食熟食产品打开新增长空间，带动周边群众就近务工增收，把牛肉做成“一条龙”富民生意。

好牛肉，源头是关键。祥和食品主打六盘山黄牛肉精深加工，原料不依靠市场零散收购，而是长期对接周边数百家农户和肉牛养殖企业，走“养殖户+企业”的直供路子。饲料怎么配、圈舍怎么管、疫病怎么防，各环节均安排专人跟进，实现源头可控、全程可溯，筑牢肉质品质根基。

“上游稳了，我们下游才敢放开手脚做产品。”祥和食品董事长黄小军说。

走进祥和食品标准化车间，原料预处理、精细分割、卤制入味几个区域分工明晰、秩序井然。最讲究的是卤制这道工序，依托智能恒温设备控温，搭配秘制卤水，温度多高、泡多久、配料怎么配，都有一套自己的章法。卤制完成的牛肉经高温杀菌、无菌冷却、严格质检后，送入自动化包装线完成真空封装、贴标入库。

凭借严谨精细的全流程加工体系，企业已研发推出30余款肉制品，产品矩阵覆盖生鲜分割牛羊肉、牛羊肉烤串、即食熟食等多个品类，满足不同消费群体需求。过去本地肉牛大多以生鲜原料外销，利润空间有限；精深加工让一头牛实现“吃干榨净”，把资源优势转化为产品优势，有效拉长畜牧产业链条。

今年，祥和食品瞄准大众便捷饮食消费趋势，发力即食熟食新赛道，推出手撕牛肉、牛板筋、牛肉酱等系列熟食产品。“新品紧扣健康、美味、便捷三大特点，即可端上家庭餐桌，也能作为日常代餐，逢年过节还适合作为礼品。”黄小军如数家珍。凭借地道风味、稳定品质与亲民价格，熟食新品上市后收获市场青睐，企业线上线下同步发力，线下商超、合作门店销量稳步增长，线上订单持续增多，市场口碑持续升温。

截至目前，今年新上市熟食系列销售额突破200余万元，成为企业转型升级、提质增效的全新增长极。产业扩容带动用工需求增长，生产车间持续吸纳周边村民就近就业，让本地劳动力无需外出务工，在家门口就能获得稳定收入。产业发展带动就业增收，稳定就业反哺产业持续壮大，形成良性循环，让畜牧产业发展红利惠及更多群众。

好产品，更需要优质展示平台。据悉，10月12日至14日，固原祥和食品有限公司携多款特色肉制品，亮相第六届中国（宁夏）国际葡萄酒文化旅游博览会。企业借助这一专业展会平台，集中展示原州区优质农畜产品，把原州肉牛熟食品牌推向更广阔市场。“我们将持续延伸产业链、提升价值链、擦亮产品牌，不断丰富产品品类、精进生产工艺。”黄小军介绍，企业将继续发挥龙头企业带动作用，做强肉牛精深加工板块，推动原州区畜牧产业高质量发展，以产业发展助力乡村振兴提质增效。

随着产品线持续丰富、品牌影响力不断扩大，祥和食品将继续以产业为纽带，带动更多群众共享产业发展成果，助力原州区特色畜牧产业行稳致远。