

不断加强学习 成为建设祖国的参与者

——访港区自治区政协委员 中国广核新能源控股有限公司助理总裁兼公司秘书李健

本报记者 罗 鸣 文/图

一张“白纸”人行 以拼劲弥补不足

李健虽然在会计界和企业界取得了一定成绩，但在年少时，他从未想过自己会从事商业。“在大学时期，我的专业是信息工程，之所以会投身会计行业，全都因为一场误会。”李健笑着告诉记者。

上世纪90年代初，互联网刚兴起，香港就业市场并没有太多与信息工程相关的职位。感到行业前景不明朗的李健，在大学最后一年决定变换“跑道”。“当时我对会计一窍不通，听完一堂就业讲座后，觉得顾问听起来很厉害，于是突然决定在大四那年向一家会计师事务所的顾问部门投出了自己的履历。”李健告诉记者，当时只是一心想往顾问方向发展，但却收到该会计师事务所审计部门的面试邀请，为了积累面试经验，他应约完成几轮面试，成功获聘。

“当时我还收到好几家大会计师行的录取通知，以为自己很抢手，很适合在会计业发展，可是若干年后，我才在机缘巧合下知道当初获聘仅仅因为人手短缺而已。”回忆起这段往事，李健常常以“人生中最大的笑话”来形容，并引以为鉴，时刻提醒自己：“一个人只要有信心，认定自己要‘得’就会得到，但达到了目标也不能骄傲自满，因为其中或许会有‘运气’成分。”

加入会计师事务所后，由于相关领域知识不足，李健在第一年工作只被分派了一些基础性工作，由于性格乐观向上，他没有气馁，反而认为那是尽快补足专业能力的好时机。在公司的大力支持下，他把所有的空闲时间、假期都投入到学习考试中，最终仅用两年时间完成了共计14科考试，取得专业会计师资格。

“李健积极参与社会服务，尤其在会计专业方面，贡献良多，现获颁授荣誉勋章，以资表扬。”这是香港特区政府在刊文中，对港区自治区政协委员、中国广核新能源控股有限公司助理总裁兼公司秘书李健的介绍。今年，香港特区政府在新闻公报刊登2023年授勋及委任太平绅士名单，李健获颁荣誉勋章。

多年来，在工作中，李健积极学习新知识、掌握新技能，在接踵而至的挑战之中把握机遇，关注经济、民生方面的热点问题，在工作之余深入调研、撰写建言。

▶今年6月，李健在青海调研产业发展情况。



时刻注重学习 不断提升自身能力

获得会计师资格证对李健来说只是一个自我增值的开始，后来他转向商界发展，随即考取了工商管理硕士学位和特许财务分析师(CFA)证书。直至2007年加入中广核新能源出任财务总监，得知公司计划在香港上市后，又继续攻读企业管理硕士课程，希望凭借学到的知识和技能，帮助公司在香港交易所挂牌。

从一名会计师到公司秘书，李健

从不同领域累积到了工作经验，在此期间，他通过各类精修，让自己的知识水平不断提高，视野不断拓宽。“当前市场发展速度远比大家想象中的快，灵活地因职场变化调整个人的发展策略更为重要。”当谈及职业规划时，李健认为，机会只会留给有准备的人，每一个年轻人都应该做到审时度势，不断学习新的知识、新的技能、新的技术，才能提升自己的工作能力和水平。

2023年对李健来说，是忙碌的一年，他的足迹遍布新疆、青海、江苏、安徽、宁夏等地。即使公事再繁忙，也没有阻挡他奋发向上的脚步。继获得中国法律职业资格后，他在今年完成了英国曼彻斯特都会大学与香港大学专业进修学院合办、为期两年的英格蘭与香港法律深造文凭课程，他将继续攻读衔接深造文凭的法律学士一年制课程。

积极参与公益事业 主动履行社会责任

所谓“有麝自然香”，李健在本职工作卓有成就的同时，个人能力也渐渐得到了外界的赏识，开始投身公职大门。“在大学时期只顾着读书，毕业后则埋头打拼事业，很少参加社会事务。”李健向记者坦言，当工作事业发展到某个阶段时，总有人问他对社会有没有兴趣，在好奇心的驱使下，他跟着去开会，发现能够接触到不同阶层的人，了解多元化的观点，眼界大开。从此以后，他开始热衷于参与社会公益活动，慢慢开始熟练服务规划、活动管理和筹款等技能。

多年来，让他印象最深刻的，莫过于他在出任香港东北扶轮社社长期间，通过筹办社区同乐日，带领来自基层家庭的小朋友体验各式各样的活动，帮助他们建立正面的人生观。“小朋友到私人会所简简单单玩一天就那么快乐、满足。”李健告诉记者，小朋友脸上天真的笑容，深刻影响到了自己，这些都是金钱买不到的。

李健对年轻人的关怀不止于此，自2017年担任香港浸会大学校董会成员以来，致力推动本地高等教育发展，着力培养面向未来的领军人才。“近年

来，我国加快推进‘十四五’规划。会计师将担当协助国外资金‘走进来’、内地企业‘走出去’的重要桥梁，对此，李健建议香港的年轻会计师要迎合发展局势，尽快熟悉国内风俗及相关制度，进一步考取国内相关证书，以加大自身竞争力。

李健还有很多头衔与社会职务——香港会计咨询专家协会秘书长、国家财政部香港会计咨询专家、香港特别行政区选举委员会委员(会计界)……他尽量平衡自己的时间分配，让自己更多地浸润在社会事务中。

择一事终一生 做医疗互联网服务的坚守者

——记自治区政协委员 好大夫在线创始人兼CEO王航

本报记者 束 蓉 文/图



今年，王航参加自治区政协会议期间留影。

打造互联网医疗平台

1993年，青春年华的王航从河南医科大学预防医学专业毕业后，在郑州市卫生防疫站流行病学科工作。后于1997年加入中美史克公司，负责区域药品销售工作。许是有一颗悲天悯人之心，王航在开展工作中，和不少医患打交道，当他看到患者饱受病痛折磨的痛苦遭遇时，内心波澜起伏；发现医患矛盾时更是常常深思：究竟如何能帮到医患双方？

1999年，国内互联网蓬勃发展。王航也进入了这一领域，先后担任雅虎中国搜索事业部总经理、奇虎360副总裁。2006年，他成为最早涉足互联网医疗的创业者之一，创办好大夫在线至今。在王航看来，互联网的首要优势在于高效传递信息，这对于信息不透明的行业来说最有价值。

一开始王航带领团队经常在各大大医院“扫街”，他经常听到患者聚集在一起交流看病经历、分享“哪个大夫更有耐心、看得更好”，由此意识到患者就诊决策需要一张“就诊地图”，从中了解“应该找哪个大夫”。于是，王航开始把医生信息收集起来，放在网上供人查阅。尽管好大夫在线点击量上来了，但“不赚取药品利润，不面向患者的医疗广告，不开办实体医院”的“底线”始终未变。

刚把好大夫在线平台搭建起来时，他和团队经常会接到医生半夜打来“抱怨”电话。有一次，王航接到一位专家的电话，要求关闭其在好大夫在线的账号。原来，这位专家白天忙着线下门诊、手术，晚上还要回复网友的提问，经常回复患者信息要到凌晨一两点，体力实在支撑不住。出现这种问题，王航意识到，在患者信息抵达医生端前，必须要做分诊。如果患者提交上来的信息不是这个医生涉足的领域，就分配给更合适的医生。沿着提高医生工作效率这个思路，王航带领的好大夫在线摸索出了“预问诊”体系，这在整个行业里又是一次变革。

经过多年发展，好大夫在线从最早被全国各地医生熟知熟用的互联网医疗服务平台，到今天实现了多种功能的集成。患者在好大夫在线上不只是局限于查询医生信息，还能使用图文及电话问诊、远程视频门诊、门诊精准预约、术后疾病管理、家庭医生、疾病知识科普等功能。截至2023年12月，好大夫在线上有27万名医生实名注册，直接向患者提供线上医疗服务。其中，三甲医院的医生占比72%，主治医师及以上职称占比84%。平台已累计服务超过8600万患者。

初见王航，眼神清澈坚定，行程异常忙碌的他却并不焦躁，话语中透露着谦逊和礼貌。今年51岁的王航学医出身，有着17年互联网医疗经验，4次创业经历，无论前进路上有多少困难，他始终乐观面对。他认为，互联网一定能改变中国的医疗服务，提升医疗效率，让患者受益。

发挥互联网医疗惠民作用

2017年4月，好大夫在线在银川开展了“远程专家门诊”服务。“远程专家门诊”作为开展“互联网+医疗健康”服务的主要创新模式之一，成为“互联网+医疗健康”促进宁夏地区医疗卫生服务发展的亮点之一。2022年3月31日，银川市卫生健康委正式批复“远程专家门诊”升级为“银川市国家级专家远程诊疗中心”。

患者通过银川市国家级专家远程诊疗中心，可以快速获得来自北京、上海等地国家级专家的权威方案，并由银川市第一人民医院专家团队负责实施。因为在银川本地治疗，患者还可以享受到本地医保报销政策，省去路途住宿操心，家人随时照料，安心，也不用盲目跑到北京、上海进行就诊，节约很多非医疗花费。

一天，银川国家级专家远程诊疗中心接待了一位小患者，陪同孩子来看病的老人眉头紧锁。老人说：“孙子今年11岁，做了很多检查，都没找到孩子发烧的原因。”

经中心工作人员协助，北京儿童医院感染病科主任刘翠英与银川儿科专家迅速会诊。刘翠英认为，患儿所患疾病是临床较少见的重症感染伴多脏器损伤，考虑细菌血症、败血症。会诊结束后，家属如释重负，表示会积极配合医生。在不耽误孩子学习的情况下，经过精心治疗，患儿的病情得到了控制。

据统计，截至2023年12月初，共有912名北京及上海等地专家为宁夏

患者提供了“远程专家门诊”服务，服务患者3326人次。

不仅如此，王航还开通了“直播义诊”大大提高了专家的工作效率，让三甲医院获得了更多符合分级诊疗原则的转诊病例。截至2023年12月初，共开展线上直播义诊287场，累计参与人数达29.4万余人次。

王航说，本着对互联网医疗行业执着的理想和坚韧意志，他将带领团队不断创新和实践，坚信互联网医疗一定能带来实实在在的惠民成果，解决群众看病过程中的“疑难杂症”。

不仅如此，在银川市卫生健康委的指导下，王航牵头成立了“银川互联网+医疗健康”协会，现有会员单位89家，包括好大夫在线、丁香园、微医、平安健康、京东健康等互联网医疗企业、媒体专业委员会等主要机构，希望针对性研究行业发展中存在的潜在风险，通过行业自律等主动手段，防范风险，探索规范的发展模式，共创良好发展环境，让社会、行业参与者、政府多方受益。

截至目前，协会下设的学术委员会成员已经先后承担了国务院研究室、北京市医改办和银川市卫生健康委相关互联网医疗课题研究工作。协会每月定期发布行业简报已成为会员单位、政府相关部门、投资界、学术界获取行业发展动态的参考资料之一。

用火热激情 打造火红产业

——访中卫市政协委员 宁夏全通枸杞供应链管理股份有限公司董事长兼总经理雍跃文

本报记者 孙振星 文/图

雍跃文，中卫市政协委员，民革中宁县副主委，民革企业家联谊会副会长兼秘书长，宁夏全通枸杞供应链管理股份有限公司董事长兼总经理。他不仅是一名成功的商人，更是一名热衷慈善事业的善心人，受到社会各界人士的广泛赞誉。



雍跃文在观察枸杞研发项目。

创办实体 发展产业

2005年雍跃文与妻子成立了“义乌杞源进出口有限公司”，利用义乌国际商贸平台，把家乡枸杞推向国际市场。

为了让国外客户了解枸杞，知道枸杞的功效和用途，让家乡的枸杞走出国门，雍跃文利用B2B平台，每天在网上“挂”十几个小时，一面面向外发布信息，一面寻找客户。那段日子很难熬，累不说，还得“赔本赚吆喝”，一年寄出的样品费就十几万元。经过两年时间的市场拼搏，发展了一批客户，向外发出的货由几十公斤达到几百公斤，甚至几吨，最多的一次，一批货就发了120吨。凭借诚信守则，他博得了国外客户的信任，国外客户逐年增加，枸杞出口业务逐年增长。并与30多个国家100多家枸杞经销商建立了业务关系。公司的枸杞产品先后出口到美国、英国、澳大利亚、南非、土耳其、德国、法国、日本、加拿大、新西兰等国家。

2006年，他与一美国客户达成了120吨的供货合约，预备分4批发货。当时第一批货的信用证都已经办好，谁知美国客户却提出要亲赴中宁枸杞加工厂看货要货。然而，相差甚远的卫生指标，令老外大为摇头，签约合同由此“流产”，不但到手的100万元利润不翼而飞，且积压了20吨货没了“下家”。

卫生指标问题不解决，家乡枸杞出口的梦想就无法实现。意识到这个问题后，2007年怀着报效家乡、创建枸杞出口标准的想法，雍跃文回乡创办企业。他以细心的经营、诚实的劳动和苦心研究枸杞加工过程中存在的问题，结合实际研发并制作安装了枸杞产业内第一条标准化自动生产线，解决了枸杞加工过程中二次污染的问题，达到了免洗直接入口的生产标准。在短短几年的时间里，把一个默默无闻的枸杞加工贸易公司，发展成为我区农业产业龙头企业。

推动产业发展增加农民收入

“经过十几年的发展，枸杞间接、直接种植面积已达3万亩，种植农户已近1000户，带动产业从业人员近3万人。2007年至2018年，累计支付枸杞收购资金近20亿元，从未向农民打过1分钱的白条。”雍跃文说。十几年来，他带领公司认真履行社会责任积极安排农村剩余劳动力、下岗职工、解决了多名中专毕业生的就业问题，带动农户数达1000户以上。

在做大企业的同时，雍跃文不忘回报家乡和社会，积极投身各项社会公益事业。在自治区及市县相关部门的指导下，提出以“公司+农户”的种植思路，利用枸杞修剪过程中产生的枝条及枸杞加工过程中产生的废料，变废为宝，制作成香菇种植菌棒，种植香菇，有效利用枸杞中的功能成分，提升香菇品质，由全通公司负责技术培训、菌棒的制作、培养和产品销售，由菇农负责出菇及后期管理，来提高菇农的收入，在自治区21个县，以村为单位建立枸杞香菇种植专业合作社，通过智能温室，实现枸杞香菇规模化、标准化生产，同时种植后产生的菌棒又是有机肥料达到重要成分，再应用于枸杞种植生产中，循环利用。该项目不仅解决枸杞种植户枸杞加工企业枸杞废料资源再利用，还带来了新的利润点。

多年来，雍跃文多次以个人名义向家乡进行修路、建校等，近年来先后捐赠数十万元。

中卫古城小地城城乡接合部，学校的孩子大都因父母外出打工，成为留守儿童，他们的生活由爷爷奶奶照顾。雍跃文了解到留守儿童的生活困难情况后，发动公司全体员工开展“送冬衣送温暖”活动，为孩子们送去了量身定制的棉衣。

在他的不断努力下，公司先后获得：自治区农业产业化龙头企业、自治区科技型中小企业、自治区“专精特新”示范企业、自治区质量百强企业等荣誉。雍跃文个人也先后获得“先进科技特派员”、自治区“创业明星”、全国枸杞生产基地五周年“枸杞经济人物”、中卫市“优秀企业家”等称号。

枸杞作为宁夏的支柱产业，中宁县又是世界闻名的“枸杞之乡”。地处黄河中上游宁夏平原，光照充足，水资源丰富。源自六盘山的水清河与黄河交汇形成的洪积土壤，土层深厚，温寒适中，丰富的有机物质，成为枸杞赖以生存孕育的天然载体，是发展枸杞产业的理想之地。雍跃文说：“老祖先留下的黄金产业一定会在我们这一代人手里发挥光大，也一定会在市场的推动下，摸索出与之相适应的发展模式，汇聚科技、人文之优势，成就红灿灿的枸杞产业。”